

Informe anual de 2020



25 años
**ABO
WIND**

Aviso legal

Editor: ABO Wind AG, Unter den Eichen 7, 65195 Wiesbaden, www.abo-wind.de

Contacto: Alexander Koffka, Prensa y Relaciones Públicas

Tel.: 0611 267 65-515, fax: 0611 267 65-599, alexander.koffka@abo-wind.de

Diseño: Claudia Tollkühn

Fotos: Gabriele Röhle, Leon Tollkühn, Hervé Morand

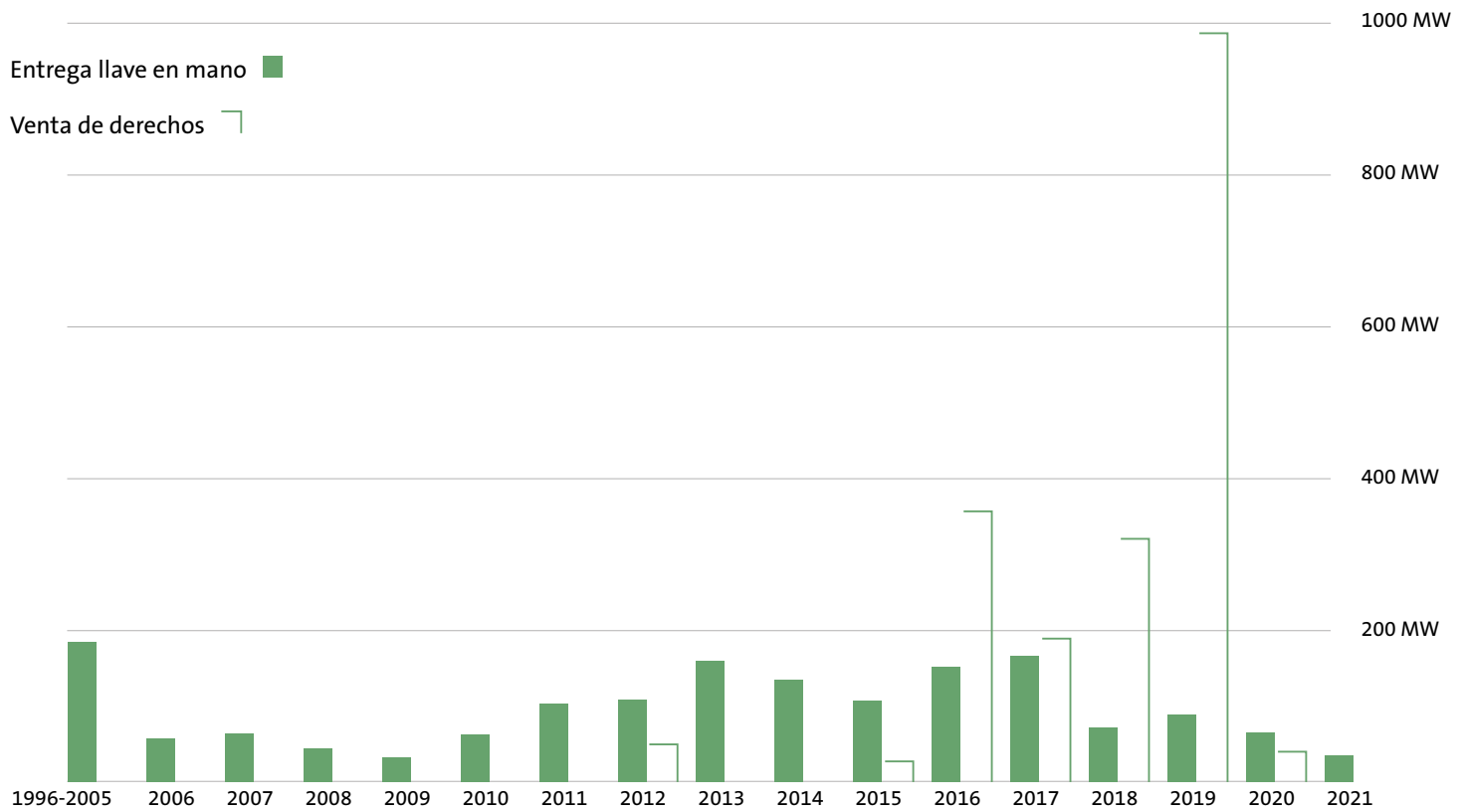
Impresión: PRINT POOL GmbH, Taunusstein, impreso en papel reciclado
con tintas de impresión ecológicas y sin aceites minerales

Contenido

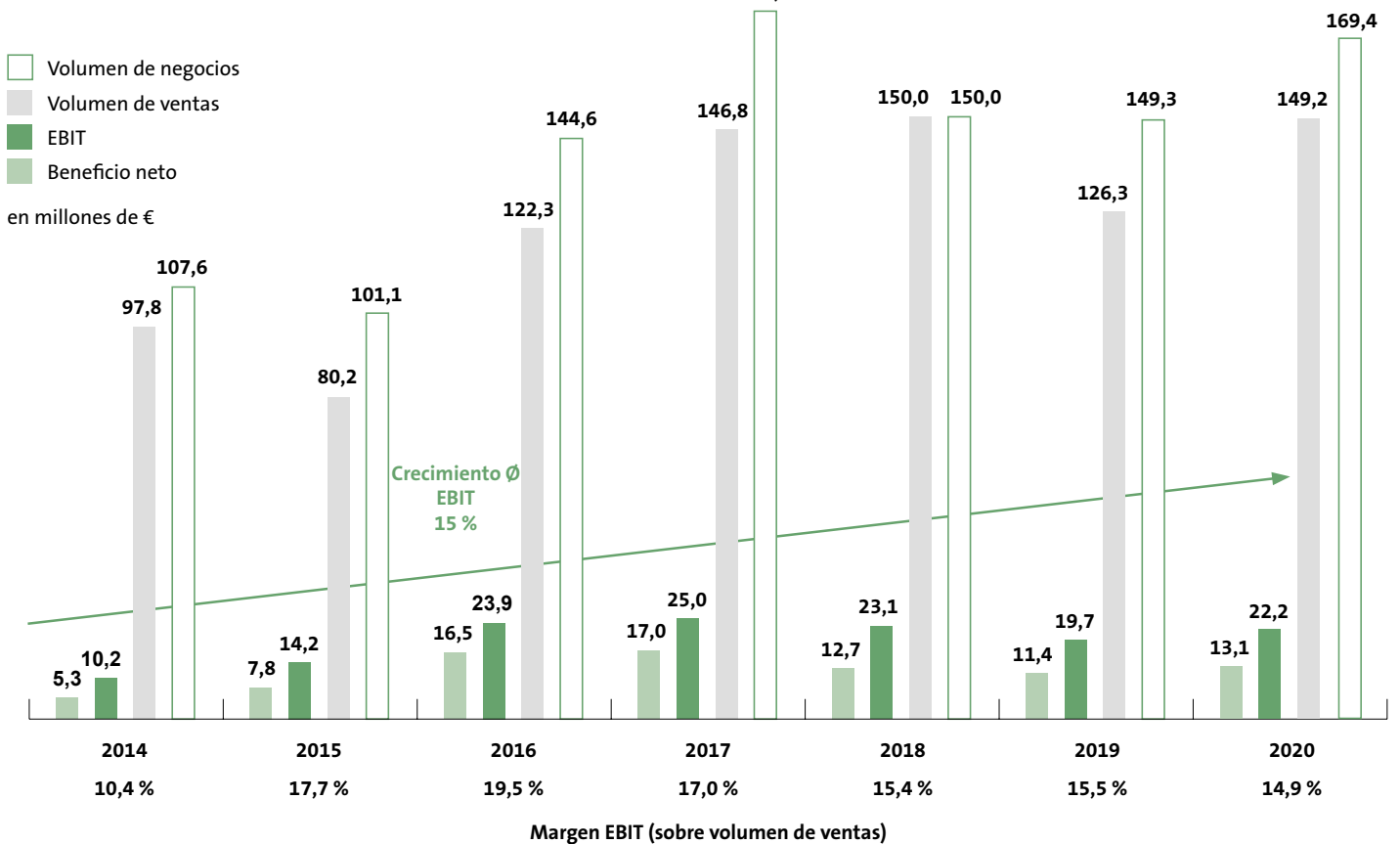
Cifras, hechos	4
Mensaje del Consejo de Administración	6
Perspectiva del Consejo de Supervisión	8
25 años de ABO Wind	
Años iniciales 11 Especialización 16 Hitos 18 Internacionalización 20 Tecnologías 22 Transparencia 24 Asociaciones 26 Opiniones de colaboradores 28 Logros 30	11
Informe de situación del Grupo	32
Balance del Grupo	44
Cuenta de pérdidas y ganancias del Grupo	46
Estado de cambios en el Patrimonio Neto	47
Estado de flujos de efectivo del Grupo	48
Anexo	49
Participaciones significativas	58
Balance de ABO Wind AG	60
Cuenta de pérdidas y ganancias de ABO Wind AG	62

Rödl & Partner completó su auditoría de los estados financieros consolidados de 2020 de ABO Wind AG el 15 de febrero de 2021 con la emisión de una opinión de auditoría sin reservas. La opinión de auditoría completa se puede encontrar en la página 58 y siguientes de la versión alemana del Informe Anual.

Venta de parques eólicos y solares



Desarrollo de resultados



Indicadores por acción

(en EUR)	2015	2016	2017	2018	2019	2020**
EBITDA	2,63	4,50	4,94	4,24	3,58	3,77
Beneficio neto	1,02	2,16	2,22	1,67	1,48	1,42
Dividendos	0,25	0,30 0,20*	0,40	0,42	0,42	0,45
Valor contable (a 31.12)	6,8	8,7	10,4	11,64	12,83	15,20
Precio de la acción (a 31.12)	6,9	7,4	12,0	13,80	17,30	46,40
Relación precio/beneficios	6,8	3,4	5,4	8,3	11,7	32,7

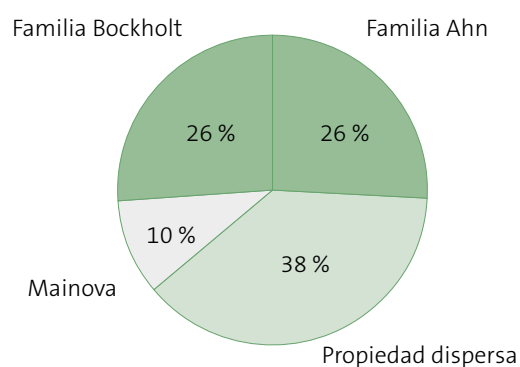
* Dividendo adicional por aniversario

** Mediante aumentos de capital, el número de acciones se incrementó en el año 2020 en 1,15 millones de unidades (sobre el 14 %), lo que se refleja en los indicadores.

Datos clave de la acción

Clase de acciones	Acciones al portador sin valor nominal
Capital social	9.220.893 euros
Numero de acciones	9.220.893 unidades
WKN/ISIN	576002/DE0005760029
Plaza bursátil	Xetra, mercado extrabursátil de la bolsa de valores de Múnich (m:access) y otras bolsas de valores alemanas
Sector	Energías renovables
Modalidad de rendición de cuentas	HGB
Fin del ejercicio fiscal	31 de diciembre
Abreviatura Bloomberg	AB9: GR
Abreviatura Reuters	AB9.D

Estructura accionarial



Transición desde el nicho de mercado al centro de atención



Dr. Jochen Ahn

«Las energías renovables impregnan el ADN de ABO Wind».

En 2021 se conmemora el 25 aniversario de la fundación de ABO Wind. Este aniversario es una ocasión para detenerse y mirar de forma retrospectiva y también hacia el futuro. Un ejemplo de ello es este folleto que, además de los elementos propios de un informe empresarial, incluye algunos textos, a veces anecdóticos, sobre la historia de nuestra empresa.

ABO Wind ha experimentado un desarrollo vertiginoso en los 25 años transcurridos desde su fundación. En 1996, los fundadores Matthias Bockholt y Jochen Ahn empezaron a planificar plantas eólicas para clientes en Hessen y Renania-Palatinado. En 1997, Matthias Hollmann se unió a la compañía como su primer empleado. Actualmente es el responsable de las áreas de construcción y tecnología en calidad de director. Desde entonces se han incorporado otros 730 colegas a la empresa.

Aquella pequeña oficina de planificación alemana se ha transformado en una empresa que opera globalmente, con oficinas en 16 países de cuatro continentes, y planifica y construye parques eólicos, solares y proyectos de almacenamiento. El volumen de inversión de nuestros proyectos ejecutados anualmente asciende a unos 500 millones de euros. A primera vista, aquella oficina de planificación del año 1996 no tiene mucho en común con la ABO Wind AG de hoy en día. Pero una mirada más exhaustiva permite confirmar que sí. El hecho es que nuestra visión se mantiene invariable: queremos impulsar la transición energética y contribuir a la protección climática.

Cuando ABO Wind comenzó en 1996, la idea de utilizar la energía solar y eólica para satisfacer las necesidades energéticas de los países industrializados parecía una temeridad. Y el recorrido para alcanzarlo todavía queda

muy lejos. No obstante, la contribución de las energías renovables al suministro eléctrico en Alemania ya era del 46 por ciento en 2020. Hace 25 años, se nos tildaba de ilusos por tener objetivos más modestos. Y el pasado diciembre, el Bundestag alemán aprobó una hoja de ruta para incrementar la proporción de energías renovables hasta el 65 por ciento en una fase siguiente hasta 2030. En muchos otros países, el desarrollo de la energía eólica y solar es incluso más rápido que en el nuestro.

Las compañías energéticas clásicas, que han prosperado con carbón, gas, energía nuclear o petróleo, están adaptando sus modelos de negocio a la era de las energías eólica y solar. Por el contrario, el fundamento de nuestra empresa ha estado basado desde el principio en las energías renovables. Ya forman parte de nuestro ADN.

Y a ellas nos mantenemos fieles. Pese a lo cual, hemos tenido que adaptarnos. El motivo es que la actividad principal de ABO Wind se ha desplazado desde un nicho determinado de mercado al propio centro. El 90 % de las nuevas centrales eléctricas construidas en el mundo en los últimos años utiliza la energía solar o eólica para generar electricidad. Las energías fósiles son ahora un nicho que ha ido perdiendo importancia. Y ello es un hecho que podría no cambiar ya. En primer lugar, las energías renovables son mucho menos contaminantes para el clima y el medio ambiente. En segundo lugar, las energías eólica y la solar se han convertido en las opciones más económicas para las capacidades de nuevas centrales eléctricas en función de los costes de producción cada vez más bajos.

Para no caer en una situación de dependencia en una industria cada vez más grande, la propia ABO Wind necesita crecer. De lo contrario, ya no obtendríamos buenas condiciones de nuestros



Matthias Bockholt

«Lo que hace 25 años parecía un sueño inalcanzable es hoy una realidad».

proveedores y perderíamos competitividad. El tamaño empresarial no es el objetivo, sino un medio para un fin. Estamos creciendo para seguir contribuyendo a la transición energética y a la protección climática. Por la misma razón, desde hace algunos años hemos intensificado nuestra relación con el mercado de capitales. La acción de ABO Wind ya está cotizándose en Xetra. Hemos ganado nuevos accionistas, entre ellos varias sociedades de fondos. Hemos incrementado nuestro capital propio. Y el valor de las acciones se ha incrementado de manera considerable. Hasta 2018, la capitalización bursátil de la compañía oscilaba alrededor de cien millones de euros. En febrero de 2021 ABO valía en bolsa más de 400 millones de euros.

La mejora del acceso al mercado de capitales y el aumento del valor de las acciones no son para nosotros un fin en sí mismos, pero sí instrumentos para responder a nuestro objetivo de mayor importancia. Con ese propósito, ABO Wind seguirá manteniéndose en manos de sus propietarios. Las familias de los dos fundadores quieren conservar la mayoría de la empresa a largo plazo. Ello contribuye a nuestra fortaleza y fiabilidad. Estamos convencidos de que esta estructura es la mejor manera de desarrollar la empresa a largo plazo, y ello en beneficio de nuestros empleados y accionistas.

Desde la fundación de la empresa, siempre hemos podido presentar balances positivos, y ello a pesar de haber pasado por ejercicios difíciles. Precisamente en los últimos años, ABO Wind ha trabajado con una gran continuidad registrando éxito económico. El año 2020 ya fue el quinto ejercicio consecutivo con un beneficio neto anual de más de diez millones de euros. En comparación con 2019, hemos mejorado el resultado ligeramente. En 2021, esperamos de nuevo una mejora.

Celebramos que ABO Wind siga evolucionando positivamente a pesar de las importantes restricciones y los retrasos asociados a la pandemia de la COVID. Y hemos creado las condiciones para que esta tendencia se refuerce con intensidad en los próximos años. Las ampliaciones de capital y la emisión de obligaciones han reforzado aún más la capacidad financiera de la empresa. Se sientan así las bases para poner en funcionamiento en el futuro una buena parte de los múltiples parques eólicos y solares que estamos desarrollando actualmente. El aumento de las necesidades financieras se debe, por una parte, al mayor número de proyectos que, por fortuna, están llegando a su fase de madurez. En segundo lugar, contribuyen a ello grandes proyectos individuales, algunos de ellos de más de cien megavatios de potencia, en países como Finlandia o España, donde ya disponemos de una notable experiencia.

Miramos con optimismo el próximo cuarto de siglo de historia de la empresa. Y confiamos en que ustedes, estimados accionistas, y vosotros, queridos colegas, continuéis manteniéndoos a nuestro lado.



Andreas Höllinger

«El tamaño no es un fin en sí mismo. Nosotros crecemos para mantener el éxito como empresa».



Dr. Karsten Schlageter

«La mejor forma de alcanzar nuestras metas es manteniendo nuestra independencia».

Perspectiva del Consejo de Supervisión

Jörg Lukowsky (Presidente)

Abogado (nacido en 1959) y desde 1992 especializado en derecho fiscal y laboral en el bufete de abogados Fuhrmann Wallenfels de Wiesbaden. Preside desde 2000 el Consejo de Supervisión de ABO Wind AG.



«En el año fundacional de la empresa conocí a Matthias Bockholt mientras jugaba al fútbol. En nuestros partidos de entonces nunca cedíamos nada al otro. Pero en ABO Wind siempre jugamos deportivamente».

Dr. Uwe Leprich

Este economista (nacido en 1959) imparte clases desde 1995 como profesor en la Hochschule für Technik und Wirtschaft del Sarre. Con una breve interrupción, Uwe Leprich ha sido miembro del Consejo de Supervisión desde el principio.



«La energía eólica supuso en 1996 apenas el 0,4 por ciento del consumo energético alemán. El hecho de que actualmente suponga el 20 por ciento se lo debemos a pioneros como ABO Wind con ya 25 años de historia en el sector».

Eveline Lemke

Economista (nacida en 1964) y fundadora de Thinking Circular. Miembro de los Verdes, entre 2011 y 2016 fue vicepresidenta y ministra de economía de Renania-Palatinado. Desde junio de 2017, es miembro del Consejo de Supervisión de ABO Wind.



«Diseñar la transición energética significa trabajar activamente en la protección del clima. Dirijo mi agradecimiento a todos los empleados de ABO Wind por su contribución en el aseguramiento de nuestro futuro».

Norbert Breidenbach

Este ingeniero diplomado en electrotecnia (nacido en 1955) fue miembro del Consejo de Administración de la empresa Mainova AG, de Fráncfort del Meno, propietaria del diez por ciento de las acciones de ABO Wind. Forma parte desde 2015 del Consejo de Supervisión de ABO Wind AG.



«Después de 25 años, ABO Wind sigue siendo un actor innovador en la transición energética. Para Mainova, la asociación empresarial representa un complemento excelente».

Maike Schmidt

Esta científica (nacida en 1979) dirige el área de Análisis de sistemas del Centro de Investigación en Energía Solar e Hidrógeno del Estado federado de Baden-Wurttemberg. Forma parte del Consejo de Supervisión de ABO Wind AG desde 2019.



«Las energías como el hidrógeno verde, se basan en la energía eólica y solar, y su puesta en práctica requiere empresas creativas y valientes; para ABO Wind, un "perfect match"».



Y entonces aparecimos con nuestros jerseys de lana

El viaje de ABO Wind comenzó hace 25 años. Aquella empresa bipersonal se ha transformado en una compañía de más de 700 empleados activos en 16 países. Pero ¿cómo era el trabajo en aquel «trastero», rodeados de espaguetis precocinados y ruidos del módem? Los empleados hablan sobre sus inicios en la empresa y el proceso de desarrollo de los últimos 25 años.



Jochen Ahn y Matthias Bockholt crearon en 1996 la Sociedad de Planificación para Aprovechamiento de la Energía Eólica y Otras Energías Renovables. Sus familias continúan manteniendo la mayoría accionarial de la empresa.

¿Podría repetirse actualmente vuestra historia?

Matthias Bockholt: No lo creo. Cuando comenzamos no había objetivos climáticos y el concepto de «transición energética» ni existía. Y entonces aparecimos con nuestros jerseys de lana. Actuamos movidos por un convencimiento pleno, teníamos el tema apropiado y el momento idóneo y, además, la fortuna también nos sonrió. Algo así sería hoy más difícil de lo que lo fue entonces.

Jochen Ahn: Cuando empezamos, cualquiera involucrado activamente en el sector era considerado un demente.

Matthias Bockholt: Cuando en 1989 busqué a un profesor para que supervisase mi tesina sobre energía fotovoltaica, se rieron de mí y me dieron la patada como si fuese un «ecochalado». Esa actitud continuó en el Ministerio de Medio Ambiente, donde Jochen y yo trabajamos hasta la fundación de nuestra empresa. ¡Y casi todos los que trabajaban allí eran miembros de los Verdes!

Jochen Ahn: Exacto. Esto demuestra el coraje que mostramos entonces. «Con eso nunca ganaréis dinero», era una de las frases que nos habituamos a oír. Y al principio parecía que los hechos les daban la razón.

Matthias Bockholt: El primer año vivimos de ahorros, en el segundo recibimos un préstamo de mis padres de 15 000 marcos alemanes. Solo a partir del tercer año pudimos permitirnos un alquiler y un pequeño sueldo.

Jochen Ahn: En los inicios, Matthias (Hollmann) y yo trabajábamos en mi buhardilla. Un espacio de doce metros cuadrados. Delante de la puerta alborotaban mis hijos.

Matthias Bockholt: Cuando nos hicimos autónomos, tu tercer hijo ya estaba en camino. Y habíais comprado una casa que necesitaba una reforma. En vuestro caso, la presión era superior a la mía. Mi novia percibía la cuota más alta de ayuda universitaria. Y a pesar de ello, a veces llegábamos a duras penas a fin de mes.



Matthias Hollmann fue en 1996 el primer colaborador que se incorporó a ABO Wind. Sus conocimientos de idiomas fueron un impulso para la expansión hacia España. Actualmente, es responsable de las áreas de tecnología y ventas de plantas eólicas.



Gregor Budinger conoce las turbinas eólicas como nadie. En 2007, un popular programa de la televisión alemana, «Sendung mit der Maus», le siguió hasta la góndola de una turbina. Años después aún recibía correo de admiradores. Hoy trabaja como experto técnico para ABO Wind.

Harald Warzel: Mi entrevista de trabajo con Jochen tuvo lugar en el «trastero», que hacía también las veces de sala de reuniones. Aún me acuerdo de cómo estaba sentado allí, encajonado entre la pared y la mesa. Al final hasta me dieron calambres en las pantorrillas.

Petra Driese-Gessner: Al principio tuve que trabajar desde casa porque no había espacio en la oficina.

Jörg Nithammer: A mí me pasaba lo mismo. En los comienzos trabajaba desde casa como colaborador. No hubo espacio disponible en la oficina hasta seis meses después.

Markus Wetter: Sí, por entonces tuvimos que crecer rápido. En mis primeros tres días de trabajo en ABO Wind podría haberme puesto enseguida a preparar la mudanza.

Andreas Höllinger: Pero conseguí evitarlo y preferí comenzar un mes más tarde.

Stefan Schuck: Todavía recuerdo lo que me costó encontrar la «oficina» cuando fui por primera vez a la «sede empresarial». Lo único que había era un letrero minúsculo sobre el buzón delante de la casa de Jochen. Para la entrevista de trabajo me decidí por llevar una chaqueta y corbata. Matthias (Bockholt) me comentó más tarde que estuvieron a punto de descartarme por eso.

Harald Warzel: Yo también tenía miedo de que aquello se quedase en nada. Después de todo, yo no sabía tejer. Y allí estaba sentado Matthias (Bockholt), con un jersey que él mismo había tejido.

¿Qué pasaba con el «know how» en aquellos días?

Jochen Ahn: Al principio, nosotros lo hacíamos todo. Los primeros parques eólicos los diseñamos entre dos o tres. Algo así sería hoy inconcebible. Las dimensiones son muy distintas.

Gregor Budinger: Cuando me incorporé en 1998, mis conocimientos especializados se basaban esencialmente en el diseño y la construcción de pequeñas instalaciones eólicas de un máximo de 10 kilovatios. Era la primera vez que oía la palabra «gestión operativa» y tampoco había trabajado hasta aquel momento como coordinador de obra.

Urta Steinhäuser: A pesar de mi experiencia profesional, al principio había un sinfín de cuestiones que eran nuevas para mí. Por fortuna, en la mayoría de los casos las autoridades sabían aún menos sobre cuestiones específicas de energía eólica.

Christopher Kopp: Me pasó algo parecido. Cuando empecé como perito en energía eólica no tenía ni idea del asunto. Al fin y al cabo, no había ni cursos formativos ni estudios universitarios sobre esa materia. La gente que comienza hoy está mucho más cualificada.

Jochen Ahn: Entonces había dos criterios centrales para nosotros: ¿Se trata de personas agradables que quieren, como nosotros, impulsar la transición energética?



Christopher Kopp comenzó como perito eólico en 2000 y ahora es jefe de departamento. Hoy en día, recurre a una gran variedad de datos y herramientas digitales en su trabajo cotidiano.

¿Y cómo habéis adquirido vuestros conocimientos?

Petra Driese-Gessner: Los primeros años fueron de improvisación permanente.

Christopher Kopp: Todo lo hemos hecho nosotros mismos o lo hemos aprendido de colegas. Matthias (Bockholt) me explicó muchas cosas y después asistí a algunos cursos de software. Hoy en día y solo en términos de tecnología, hay otras muchas opciones. En aquel tiempo, apenas había valores de medición o datos de análisis para los peritajes eólicos. En consecuencia, nuestras apreciaciones no siempre eran exactas.



Urta Steinhäuser fue directora del departamento de planificación alemán durante más de 15 años, contribuyendo así decisivamente al éxito de ABO Wind. También desarrolló proyectos británicos. En la actualidad, Urta es responsable del área de protección de la naturaleza y las especies.

Gregor Budinger: Los recursos más importantes eran, tanto entonces como ahora, una mirada atenta y una mente clara.

Urta Steinhäuser: Soy bancaria y arquitecta paisajista. De proyectos de energía eólica no tenía mucha idea. Pero aprendí mucho de Jochen. Él tenía un gran talento para hacer todos los cálculos un papel: coste, ingresos, precios de venta, márgenes. Y las cuentas casi siempre cuadraban. Ese fue el método que yo adopté. Me ha proporcionado mucha seguridad.

¿Qué os llevó a uniros a ABO Wind en aquel momento?

Urta Steinhäuser: Yo me había comprometido políticamente contra la energía nuclear. Con las energías, yo veía la opción de seguir con mi compromiso.

Markus Wetter: Yo también estaba en el movimiento contra la energía nuclear. Recuerdo bien un anuncio de RWE en el periódico: «Las renovables no podrán cubrir a largo plazo más del 4 % de nuestra demanda eléctrica». Aquello fue lo que me despertó. Actualmente, producimos casi un 50 % de energía renovable. Y la sensación

«Todos estábamos muy motivados y teníamos el mismo gran objetivo».



Harald Warzel fue el primer director de obras que llegó a ABO Wind y actualmente dirige el departamento de construcción. Markus Wetter comenzó en 2001 en la gestión operativa, supervisó a los socios comanditarios y ahora es director del área de desarrollo de productos y TI. La imagen los muestra a ambos supervisando la obra de Rülfenrod en 2001.

«Los primeros parques eólicos los diseñamos entre dos o tres. Algo así sería hoy inconcebible. Las dimensiones son muy distintas».

de haber contribuido a ello es formidable.

Jörg Nithammer: Eso fue también para mí un aspecto importante. Todos estábamos muy motivados y teníamos el mismo gran objetivo. Yo había estado antes en la Agencia de Medio Ambiente de Maguncia y había tenido un primer contacto con la eólica, pero solo sobre el papel. Poner en marcha proyectos así fue algo que me estimuló.

Harald Warzel: Yo llevaba diez años construyendo edificios llave en mano: plantas industriales, casas adosadas, imprentas. Pero estaba cansado de ello y del clima laboral. ABO Wind era una empresa joven, dinámica y diferente. Pero nunca imaginé que llegaría a celebrar su 20 aniversario.

¿Cuál era el atractivo?

Urta Steinhäuser: Adquirir conocimientos sobre temas muy diversos, desde la planificación al derecho contractual, la tecnología eólica, la alimentación a la red y la financiación. Para contribuir tangiblemente a la transición energética. Y todo ello colaborando de forma solidaria, en una atmósfera de estima compartida.

Petra Driese-Gessner: Me pareció fantástico poder contribuir al cambio de forma directa. Se planificó algo que luego terminó siendo realidad la mayoría de ocasiones.

Bernhard Höfner: Y siempre podíamos aprender algo nuevo. Aquello era una combinación magnífica. Yo estuve ya el primer día en la parte más alta de una turbina eólica.

Harald Warzel: Cada proyecto era diferente. Más tarde, a menudo llevaba varios proyectos en paralelo, algo estimulante. Y sobre me cautivaba la atmósfera de trabajo en ABO Wind, algo

que se busca en vano en otros sitios.

¿Qué es lo que caracteriza a ABO Wind?

Urta Steinhäuser: El trabajo compartido y ágil en proyectos con una meta clara ante los ojos. Y siempre con una máxima presente: quien emprende algo comete errores. Cualquier cosa es mejor que no



Andreas Höllinger empezó en 2002 como director de proyectos del área de financiación. En la actualidad, es el presidente del Consejo de Administración.

Jörg Nithammer: Al principio, la relación entre nosotros era muy familiar. En las dimensiones actuales eso ha cambiado, pero seguimos apoyándonos y motivándonos mutuamente.

¿Hubo también tiempos difíciles?

Andreas Höllinger: Sí. En 2003 y 2004, todo el sector se vio sometido a presión. También nosotros nos vimos obligados a hacer despidos. Pero entonces pudimos vender parques eólicos a una filial del Deutsche Bank. Examinaron nuestros proyectos de una forma mucho más minuciosa de lo que era habitual entonces.

Mirando hacia atrás, aquel fue un instante decisivo. Aprendimos mucho de ello. Con aquella experiencia también pudimos luego vender proyectos a inversores extranjeros.

Matthias Hollmann: Una buena parte de nuestro éxito tuvo que ver con la legislación. En algún momento, por fin tuvimos seguridad en la planificación a largo plazo, lo que atrajo la atención de la banca por nuestro sector.

Jochen Ahn: Pero el verdadero punto de inflexión de las renovables fue la catástrofe nuclear de Fukushima en 2011. Aquello fue lo que motivó el cambio de percepción en Alemania.

Jörg Nithammer: Creo que poco antes solo había dos planificadores en el equipo para toda Alemania. A partir de aquel instante el número aumentó rápido. Actualmente, somos más de 50 solo en Wind y Repowering.

Gregor Budinger: «Fridays for Future» ha vuelto a conmocionar a la sociedad. Ahora son muchos los jóvenes que buscan un empleo como el que nosotros teníamos hace 20 años. Esa es una sensación grata.

¿Qué se mantiene todavía vivo en vuestro recuerdo?

Harald Warzel: Las innumerables comidas a base de espaguetis.

Stefan Schuck: Cierto. Cada semana teníamos un viernes de pasta. La idea partió de Christopher. Aquello tenía algo de sensación de piso compartido.

Christopher Kopp: En Heidesheim siempre había espaguetis precocinados para todos, y me lo llevé a Wiesbaden cuando me mudé. Ahora estoy de vuelta en Heidesheim y sigo siendo el organizador del círculo culinario.

Urta Steinhäuser: Las caminatas en las excursiones de empresa. Ver la dimensión de la fila de excursionistas. Y la alegría con la que nos encontrábamos unos con otros.



Petra Driese-Gessner comenzó como planificadora en 2001 y ahora es jefa de proyectos en el equipo de protección de la naturaleza y contra las inmisiones.



Stefan Schuck comenzó en enero de 2002 como jefe de proyectos de energía eólica. Entre medias, trabajó en el desarrollo de proyectos en Irlanda y ahora es jefe de la división solar en el sur de Alemania.

Matthias Bockholt: Me acuerdo bien de nuestra primera feria en Husum. En el recinto del mercado de ganado se sacó la porquería del suelo y se pusieron encima los puestos de la feria. Todos los presentes eran de nuestra edad y sentían idéntica pasión por el tema. Por la tarde, todo el sector estaba sentado junto a la fogata, con los pies descalzos y una cerveza en la mano.

Matthias Hollmann: En ese momento, nos impresionó el número de turbinas eólicas en el norte. En nuestra región no había casi ni una.

Jörg Nithammer: La evolución a lo largo de los años ha sido impresionante. Tanto la técnica como la de la propia ABO Wind. En nuestras excursiones o, más tarde, en los Global Meetings, ya no estábamos allí con 20 personas, sino con 400.

Bernhard Höfner: En una ocasión, el local alquilado ardió por completo la noche antes de nuestra excursión de empresa. En aquella época todavía éramos capaces de encontrar con urgencia una alternativa, pero algo así sería hoy impensable por nuestras dimensiones.

Hablando de fiestas: ¿Cuál es la reacción en la esfera privada cuando contáis dónde trabajáis?

Petra Driese-Gessner: Aquí, en Rheingau, las reacciones son muy variadas. Esa polarización se ha agudizado como resultado de los debates sobre protección de especies. Pero estoy orgullosa de participar en la transición energética. Me reafirmo, aunque tenga que oír comentarios necios. Y puedo incluso desautorizar algún que otro prejuicio.

Jochen Ahn: Antes se nos ridiculizaba, pero ahora es todo mucho más serio.

Andreas Höllinger: Discutir sobre energía eólica puede echar a perder toda una tarde. Pero siempre ha habido fases muy diferenciadas: en 2005, muchos eran los que opinaban que éramos delincuentes que detraían recursos públicos. Tras Fukushima pasó a suceder todo lo contrario.



Bernhard Höfner se unió al equipo en 2002 y compartió la gestión técnica con Gregor Budinger. Hoy en día, al igual que Gregor, es experto técnico.

Matthias Bockholt: En el círculo de amistades de mis hijos todo es muy distinto. Ellos han crecido con este tema y su actitud es mucho más abierta. Yo mismo procedo de un hogar más bien conservador. Recuerdo que mis padres despotricaban de Joschka Fischer y sus partidarios. Poco antes de morir, mi padre me dijo que la última vez había votado por los Verdes. Ha llevado mucho tiempo. Pero la lucha ha valido la pena. Y nosotros queremos mantener vivo aquel espíritu pionero. Por eso, seguimos centrándonos en nuevos temas, por ejemplo el hidrógeno y los acumuladores de baterías.



De la experiencia de Jörg Nithammer como director de proyectos se aprovecharon muchos colegas. Después de un breve paso por el sector del biogás, vuelve a encargarse del área de energía eólica.



Especialización con sentido de la proporción



El crecimiento por sí solo no es suficiente para transformarse de una empresa emergente a un protagonista de éxito en la transición energética mundial: Las tareas cada vez más complejas solo pueden abordarse con una creciente especialización. Es cierto que la mayoría de nuestros colegas están bien familiarizados con todo el negocio de los proyectos. Pero los nuevos países, las nuevas áreas de negocio y un mercado energético complejo requieren reconocidos especialistas en cada una de las piezas del rompecabezas del proyecto. Para ello, formamos a nuestro personal y contratamos a personas que aportan valiosos conocimientos y habilidades de otros empleadores y universidades.

Ya en los primeros años de la compañía, los miembros del Consejo de Administración decidieron acumular la mayor cantidad posible de experiencia en la propia empresa, en lugar de adquirirla en el exterior. Todo ello ha dado sus frutos. La experiencia de décadas de nuestros departamentos especializados nos ayuda a superar los retos siempre nuevos. Con el aumento de las áreas de negocio y los mercados, los pequeños equipos de expertos se han ido convirtiendo en grandes áreas y departamentos centrados en regiones o tareas concretas.

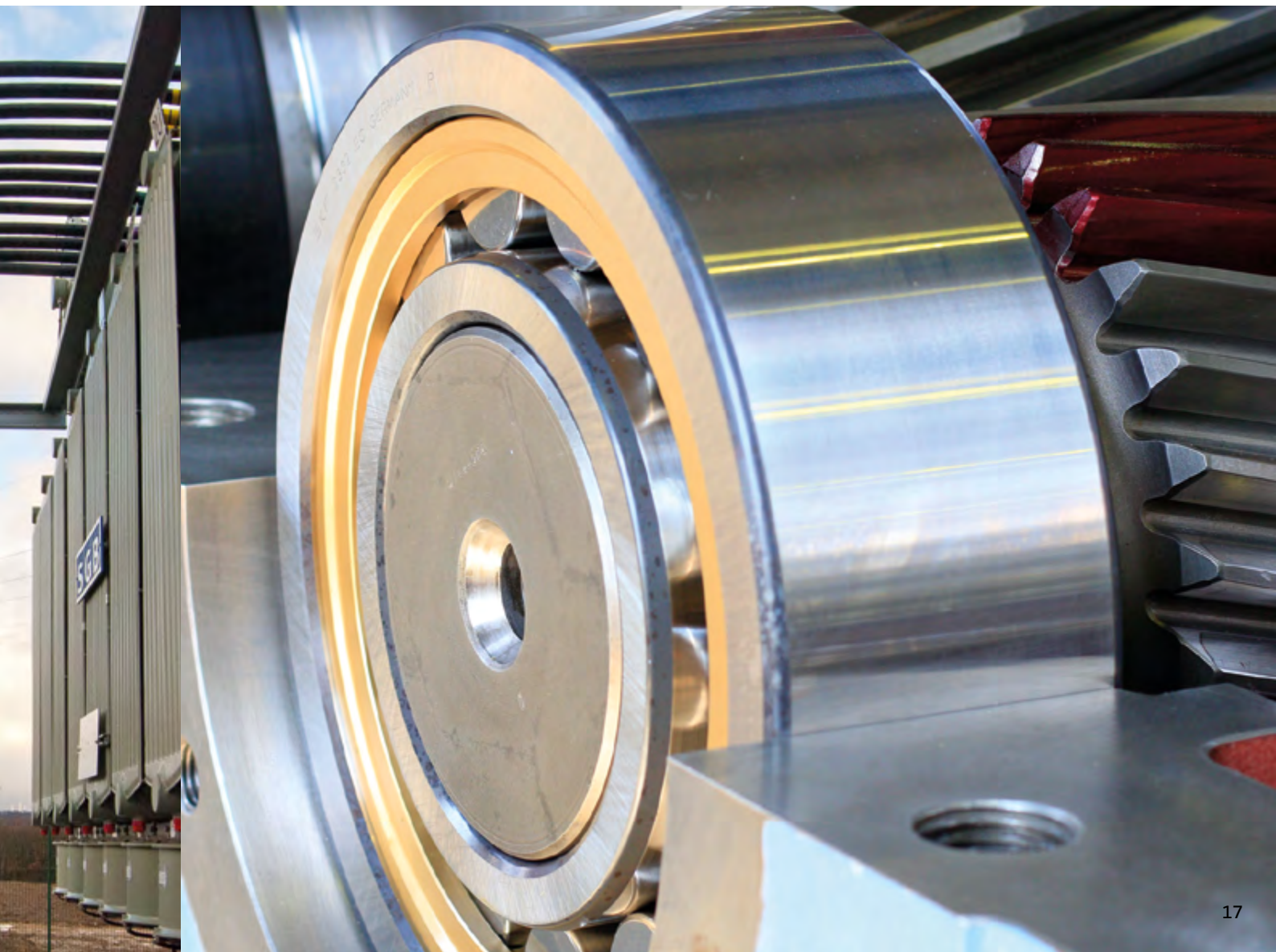
La especialización en la propia empresa resulta rentable.



De este modo, se aprovechan al máximo las capacidades de los colegas. Por ejemplo, el Departamento de energía eléctrica lleva varios años construyendo subestaciones y ha desarrollado su propio sistema de comunicación para datos de parques eólicos. El Departamento de construcción se encarga de tareas complejas, como el transporte de grandes dimensiones por carreteras estrechas y desniveladas, la construcción de cimientos sobre suelos arenosos o tramos de cables que atraviesan ríos, líneas ferroviarias o autopistas. Muchos países presentan desafíos adicionales: en Argentina es el riesgo de incendios, en Irlanda de zonas pantanosas. En Brandeburgo, ABO Wind construyó el parque eólico Forst-Briesnig en una antigua explotación a cielo abierto con suelos inestables y blandos. Para garantizar la seguridad de las instalaciones, los responsables de la construcción emplearon tecnologías especiales de mejora del suelo, la compactación por vibro-presión y por peso de caída.

Otro campo de crecimiento en ABO Wind es la tecnología de la información. Además de la administración de TI, nuestros informáticos aplican y desarrollan soluciones de TI para nuestras instalaciones. La digitalización también gana relevancia en la planificación de nuevos parques eólicos y solares: el equipo GIS & Data Services pone a disposición de los planificadores una gran cantidad de geodatos. Esto le proporciona a ABO Wind ventajas competitivas en la búsqueda y optimización de emplazamientos.

Nuestra gestión de parques energéticos también ha ampliado su oferta y experiencia en los últimos años. Además de la gestión técnica y comercial, ofrecemos servicios como mantenimiento, reparación o sustitución profesional de grandes componentes defectuosos, como engranajes, componentes de transmisión o generadores.

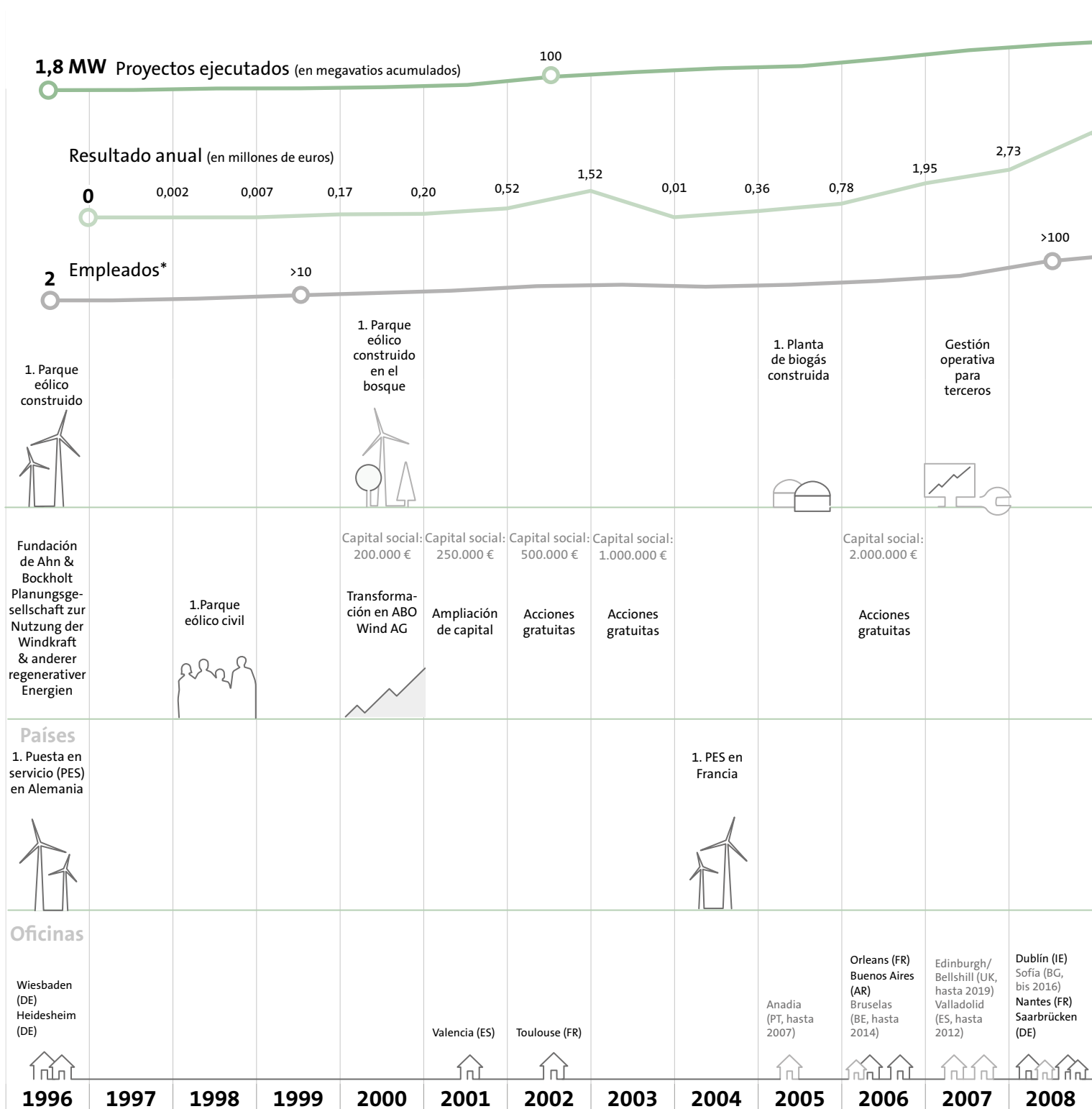


Hitos

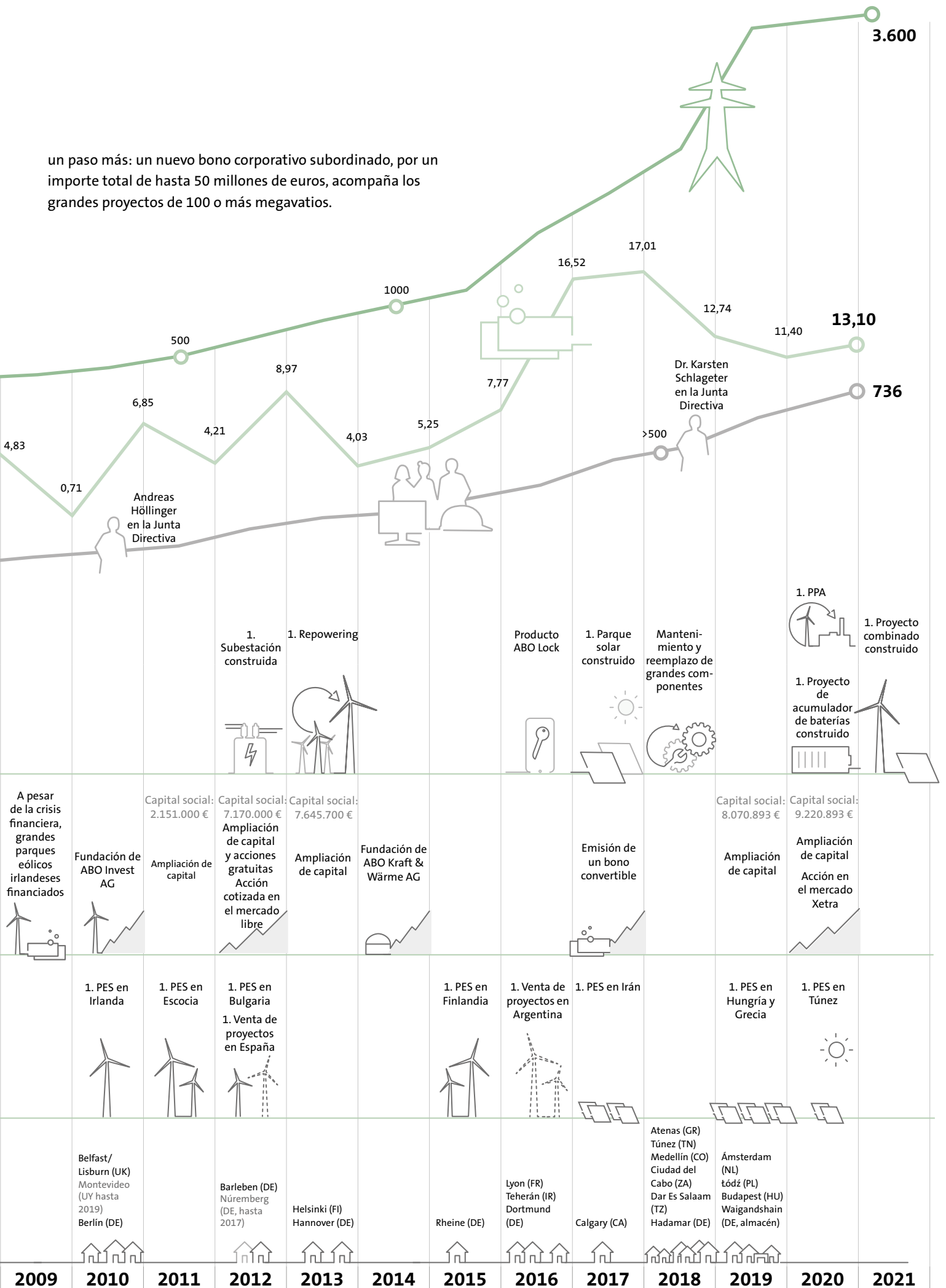
Algunas páginas atrás, nuestros colaboradores nos hablan de la historia de ABO Wind desde su perspectiva. El repaso de esas páginas nos ilustra sobre los hitos y las cifras de referencia de la historia de la empresa.

ABO Wind se ha hecho adulta en sus primeros 25 años de vida, ha aprendido mucho y también ha adaptado la estrategia cuando ha sido necesario. ABO Wind ha conservado el ímpetu, la curiosidad y la ilusión por la experimentación de los primeros años.

El siguiente gráfico muestra que el desarrollo de la empresa no siempre fue lineal. Las fluctuaciones son inevitables para un promotor de proyectos. Sin embargo, gracias a la distribución de nuestras actividades en 16 países, hemos sabido equilibrar adecuadamente los altibajos provocados por los cambios políticos en el sector de las energías renovables. La evolución hacia una empresa dotada de recursos financieros para grandes proyectos se refleja en las cifras de referencia. A principios de 2021, avanzamos



un paso más: un nuevo bono corporativo subordinado, por un importe total de hasta 50 millones de euros, acompaña los grandes proyectos de 100 o más megavatios.



Todo inicio es difícil

El premio español a la perseverancia

El crecimiento internacional no garantiza el éxito por sí mismo. ABO Wind lo pudo constatar en España desde 2002: en este caso particular, el exitoso modelo de negocio alemán no funcionó tan bien.



«Presentamos diligentemente las solicitudes siguiendo el modelo alemán, pero no pasó casi nada», dice Amaya Hilpert, ex responsable para España.

La cooperación con las empresas locales resultó ser productiva. Los promotores de proyectos extranjeros se topaban a menudo con las puertas cerradas. A pesar de estas adversidades, ABO Wind se mantuvo activa incluso en tiempos de la crisis financiera, particularmente grave en España. Y dio resultado: la experiencia adquirida entonces se utilizó posteriormente de forma rentable.

«Vendimos incluso nuestro primer proyecto Santa María de Nieva en 2012, después de un período de desarrollo de diez años», dice Hilpert, quien dirigía las negociaciones de venta en ese momento. A diferencia de lo que sucede hoy, no ha habido ningún financiador que fuese responsable del mercado de España.

Colegas franceses polifacéticos

El mercado francés era más parecido al alemán que el español. Eso facilitó nuestra entrada en ese país. En la actualidad, la Sociedad francesa opera de forma más



autónoma que las demás sociedades nacionales ABO Wind. «Tenemos equipos de planificación en

cuatro oficinas y departamentos propios para la gestión comercial y técnica, construcción, TI y relaciones públicas», explica Bernadette

Gateau. Cuando ella se incorporó en 2004 a la empresa francesa ABO Wind SARL, fundada el año anterior, la situación era diferente:

«Entonces solo éramos cinco. Me ocupé de la contabilidad como asistente de la gerencia y al mismo tiempo organicé la fiesta de



inauguración de nuestro primer parque eólico en Tétércen», comenta. François Nonckelynck era el responsable de la construcción, algo que supuso entonces un desafío

totalmente nuevo para él. Le entrenaron sus colegas en Alemania. Con un gran éxito: con posterioridad, fundó el Departamento de construcción francés, que desde entonces ha erigido más de 170 instalaciones en 32 emplazamientos. En Francia, más de 100 colegas trabajan mientras tanto en la construcción de nuevos parques eólicos y solares.

Aprender de las Islas Británicas

Irlanda y el Reino Unido son ejemplos paradigmáticos de la buena cooperación del departamento de gestión operativa central de Heidesheim con las filiales en el extranjero. Robert Spicer se unió a ABO



Wind en 2010 y desarrolló la gestión del parque eólico irlandés de Gortahile, que se conectó a la red en 2010. «Desde entonces hemos estado trabajando codo con codo

con Alemania», dice. Los colegas del departamento de gestión operativa irlandeses son expertos en temas específicos de su país y, por ejemplo, han participado en la transformación del mercado local de la electricidad desde el principio. «Fue un cambio de rumbo radical hacia el modelo de objetivos de la UE», explica Spicer. Como otros países están planificando algo similar, ABO Wind se beneficia de la experiencia de Irlanda. Por el contrario, los isleños utilizan los conocimientos técnicos alemanes cuando, por ejemplo, los clientes tienen problemas especiales con las



carcasas de la dirección o las palas de rotor.

En el remolino de los ciclos argentinos

La creación de la primera filial de ABO Wind al otro lado del Atlántico fue más bien producto de la casualidad. Un empleado argentino regresó a su país en 2006 y quiso mantenerse activo en la industria eólica. Dado que los costes de inversión eran razonables, ABO Wind decidió establecer una delegación en Argentina. En pocos años, aquel equipo unipersonal se convirtió en una filial profesional que desarrollaba proyectos de acuerdo con estándares internacionales. Desgraciadamente, las condiciones políticas no eran las adecuadas al principio. «Teníamos grandes proyectos con un viento maravilloso. Pero ante la crisis



económica, nadie quería invertir en Argentina», recuerda Lucila Bustos, responsable de la filial argentina. Pero ABO Wind no se rindió y obtuvo su recompensa en 2015. Un

nuevo gobierno trajo reformas, inversiones internacionales y licitaciones para las energías renovables. «De repente, nos encontrábamos a la cabeza con nuestros proyectos listos para la construcción», dice Bustos. Los inversores se apresuraron y se consiguieron varias ventas. Más tarde, la situación volvió a enrarecerse. Actualmente, ABO Wind mantiene su actividad en ambos hemisferios del continente, incluyendo Colombia y Canadá.



Fiabilidad finlandesa incluso en las celebraciones

Para la fiesta de inauguración del parque eólico de Ratiperä, construido en 2018, el equipo finlandés de ABO Wind compró 600 salchichas, a pesar de que solo unas 3.000 personas viven en todo el municipio. No sobró ni una sola salchicha. Las fiestas de inauguración siguen atrayendo a mucha gente en Finlandia. «En nuestro país, rico en viento y escasamente poblado, tenemos excelentes condiciones



para la construcción de parques eólicos», comenta Aapo Koivuniemi, director general de la filial

finlandesa. Un hecho que ABO Wind ya reconoció en 2013: «En aquel momento, nuestro equipo finlandés se encontraba en Wiesbaden y estaba formado por mí y otro colega», recuerda Koivuniemi. En la actualidad, trabaja con 15 directores de proyectos, cuatro contables, cuatro jefes de obra y dos gerentes en una oficina de Helsinki. «El trabajo de desarrollo no ha variado», concluye Koivuniemi. «El mayor reto de un equipo que crece tanto es encontrar el equilibrio adecuado entre estructura y libertad». A pesar de su envergadura creciente, la filial finlandesa, como todas las demás de ABO Wind,

recibe respaldo desde Alemania, por ejemplo en la compra de instalaciones o la financiación. «El intercambio es fluido», dice Koivuniemi, tanto en Finlandia como en el resto del entorno empresarial de ABO Wind.

En la subasta griega los segundos cuentan

El primer éxito en Grecia fue una cuestión de segundos. A diferencia de Alemania, el sistema de licitación se parece más a una subasta en la que hay que reaccionar a corto plazo a las ofertas de los competidores», dice Panagiotis Sarris,



responsable de la filial en Grecia. Para la presentación de la oferta, algunos colegas viajaron ex profeso a Grecia. «No queríamos arriesgarnos a

perder los momentos cruciales por una conexión lenta a Internet». La estrategia funcionó. ABO Wind consiguió la adjudicación de 45 megavatios de energía solar: los mayores proyectos solares hasta ahora de Kossos y Megala Kalyvia se conectaron a la red en 2019 y 2020. Desde entonces, el mercado griego ha seguido llenándose de más proyectos eólicos y solares.

En los altibajos de la diversidad africana

A pesar de las buenas condiciones de viento y las abundantes horas de sol, el desarrollo de proyectos en Tanzania sufre la incidencia de una pesada carga burocrática. «Para evitar situaciones de cuello de botella en el acceso a la red, actualmente nos centramos en la cooperación con las empresas locales», explica Michael Haag, coordinador nacional responsable. También es



concebible el uso de sistemas de energía híbridos. En Sudáfrica, ABO Wind sigue una estrategia diferente. Allí las energías renovables ya están implantadas. Hay en

marcha preparativos para otras licitaciones. Cuando se ponga en marcha, ABO Wind estará en la línea de salida con una abultada cartera de proyectos. En Túnez, la

empresa ya ha puesto en funcionamiento un pequeño proyecto solar y ha garantizado tarifas para otros parques eólicos y solares en las licitaciones.

Reservas en Europa del Este frente a la energía eólica

Lo que frena la expansión de las plantas eólicas en Baviera es de aplicación a toda Polonia: la regla «10H», según la cual la distancia mínima entre la turbina y las zonas residenciales debe ser diez veces la



altura total de la turbina. «Esto dificulta mucho la expansión», afirma Karolina Tarnowska, asistente de proyectos en Polonia. Por esta razón, el equipo que ahora cuenta

con ocho miembros se concentra cada vez más en proyectos solares». Pero si se suprime la regla 10H, tenemos asimismo proyectos eólicos prometedores», añade Tarnowska. ABO Wind está construyendo actualmente un primer parque eólico polaco en Donaborov, que se conectará a la red en 2022. En Hungría, la compañía ya erigió dos parques solares en 2019 y 2020 y está planeando construir alguno más. En cuanto a las reservas frente a la energía eólica, los húngaros son todavía más radicales que los polacos. Las turbinas carecen actualmente de cualquier viabilidad en el país.

Trabajo de base en neerlandés

«Cuando llegamos al mercado neerlandés en 2018, queríamos comprar específicamente proyectos eólicos cuyo desarrollo ya hubiera comenzado»,



recuerda Jean-Philippe van Ravesteyn, director de proyectos en los Países Bajos. Pero los precios eran demasiado altos. Ello obligó a ABO Wind a readaptarse. Además de la

energía eólica, la empresa está ahora reforzando su apuesta por el área solar. «Hemos creado en el ínterin un equipo de seis personas en los Países Bajos que, con el apoyo de Alemania, desarrolla proyectos desde cero», explica van Ravesteyn.



De proyectos eólicos a solares, de almacenamiento y combinados

ABO Wind dudó durante mucho tiempo que la industria solar llegaría a independizarse de las subvenciones estatales. Pero cuando empezamos a fortalecer nuestro negocio en el extranjero hace unos seis años, pronto nos dimos cuenta de algo: la caída de los precios en el sector solar transcurría con más rapidez e intensidad de lo esperado. En muchos lugares, los proyectos solares ya se estaban imponiendo a los proyectos eólicos, más complejos desde el punto de vista tecnológico y de planificación. Los precios de la energía solar cayeron, los módulos se hicieron más grandes, su densidad energética más alta y las perspectivas en muchos países más prometedoras.

A partir de 2016, ABO Wind entró en el creciente mercado solar incorporando a la empresa a colegas experimentados y desarrollando esta área de negocio. Y con éxito: en marzo de 2021, ABO Wind había construido parques solares llave en mano de 70 megavatios de potencia en cinco países y había vendido otros 325 megavatios en fase de desarrollo. En la primavera de 2021 están construyéndose proyectos propios con una potencia de 50 megavatios.

La cartera de proyectos solares en fase de desarrollo ha crecido hasta superar los 5000 megavatios. Uno de cada dos nuevos proyectos adquiridos de ABO Wind es ahora de índole solar. A medio plazo, esperamos obtener alrededor de un tercio de los beneficios con energía solar. Colombia y Hungría son para nosotros mercados solares puros. Otros países, como España, Polonia y los Países Bajos, están cada vez más dominados por los proyectos solares.

También en Alemania crece la importancia de los proyectos solares: en la primera convocatoria de innovación, conseguimos tarifas para seis proyectos fotovoltaicos, tres de ellos combinados con acumuladores de baterías. Las baterías están adquiriendo cada vez más importancia en todo el mundo. En particular, son el socio ideal para el floreciente sector solar: las plantas solares generan mucha electricidad en unas pocas horas al día y en la hora punta de producción echan incluso a perder los precios. Los acumuladores ayudan a estabilizar la alimentación, a estabilizar las redes y a adaptar la producción a la demanda o bien al precio del mercado.



El departamento HES equipa la sede empresarial con módulos fotovoltaicos, acumuladores de baterías y puntos de carga de movilidad eléctrica.

Por ello, ABO Wind ha optado por desarrollar su competencia en materia de acumuladores de baterías. En casi todos los mercados, el nuevo Departamento de Sistemas Híbridos de Energía (HES, por sus siglas en alemán) y Almacenamiento de Energía, junto con los colegas de planificación locales, han estado desarrollando proyectos prometedores durante más de dos años. El trabajo comienza a dar sus primeros frutos: en 2020 construimos un pequeño acumulador de baterías en Nordhessen. En Kells, Irlanda del Norte, vamos a construir en 2021 un acumulador de baterías de 50 megavatios para estabilizar la red. Los tres proyectos combinados alemanes de energía solar y baterías se encuentran en fase de construcción.

Después de más de veinte años como especialista en energía eólica, ABO Wind ha cambiado radicalmente en los últimos cinco años: ahora ofrecemos toda la cadena de valor del desarrollo y la construcción de parques eólicos y solares, así como de acumuladores de baterías, y además la combinación óptima de las tres tecnologías de un mismo proveedor. Eso nos destaca frente a los competidores. Así, nos vemos perfectamente preparados de cara al futuro, en el cual las renovables y los acumuladores de baterías ganarán importancia en todo el mundo.



El parque energético de Gielert es el primer proyecto combinado de energía eólica y solar de ABO Wind.

La transparencia genera confianza

«Desde el principio hemos estado en sintonía y hoy podemos decir con seguridad que con ABO Wind hemos tomado la decisión correcta».

– Michael Reusch, alcalde de la localidad de Berglicht



Inauguración del parque eólico Berglicht 2003

Una gran parte de la población apoya la transición energética: Según las encuestas de la Agentur für erneuerbare Energien¹ (Agencia para Energías Renovables) y de la Fachagentur Windenergie an Land² (Agencia Especializada en Energía Eólica en Tierra) el 86 % y el 79 % de los encuestados, respectivamente, considera importante o muy importante el desarrollo de las renovables. En su propia comunidad, aproximadamente el 60% de los encuestados, sigue mostrándose a favor de la construcción de instalaciones de energía renovable. Sin embargo, resulta interesante observar que la proporción de partidarios tanto de los parques solares como de los eólicos aumenta cuando ya existen instalaciones en su entorno residencial. La gente ha reconocido el valor añadido que trae consigo la construcción de este tipo de instalaciones: ingresos por alquileres, impuestos industriales y contratos para empresas locales. Por el contrario, los temores sobre los efectos negativos de los parques eólicos y solares no se materializan.

El tratamiento honesto de las ventajas e inconvenientes que conllevan los proyectos que nosotros diseñamos para la población local es un componente esencial de nuestro desarrollo de proyectos. Por regla general, en Alemania elegimos el procedimiento formal con participación de la opinión pública. Sin embargo, antes de presentar la solicitud de

¹ <https://www.unendlichviel-energie.de/themen/akzeptanz-erneuerbarer>

² <https://www.fachagentur-windenergie.de/themen/akzeptanz>



autorización, informamos a los ciudadanos mediante nuestras propias páginas web, ferias informativas o recorridos por la zona de planificación. El hecho es que cuanto más comprensible sea la información sobre lo que estamos planeando y lo que ello significa para las personas que viven en torno a los proyectos, mayor será la aceptación de la energía eólica y solar.

Otro factor para el éxito de ABO Wind radica en la competencia y simpatía de nuestros colaboradores. Un director de proyecto acompaña la evolución de un parque eólico o solar desde la reserva del solar hasta la puesta en servicio. Eso consigue crear confianza y continuidad en el lugar. La colaboración con los interlocutores locales en los ayuntamientos y los responsables en materia forestal es de vital importancia. ABO Wind también respalda como patrocinador a numerosas agrupaciones en los municipios asociados.

ABO Wind se mantiene estrechamente vinculada a muchas regiones después de la creación de un parque eólico. A menudo se desarrollan otros proyectos conjuntos más adelante, como las instalaciones solares en espacios abiertos. Los ingresos así obtenidos permiten a los municipios de las regiones con dificultades estructurales llevar a cabo muchos proyectos para los que, de otro modo, no habría habido dinero.



En la comunidad de Thalfang en Erbeskopf, en Hunsrück, ABO Wind interviene ya desde hace 20 de sus 25 años de historia empresarial. «Gracias a la energía eólica, muchas cosas han sido posibles en Berglicht, incluyendo nuestra casa comunal del pueblo, un campo de deportes de césped, nuestra nueva guardería y la recepción de telefonía móvil. Con ABO Wind nos une una relación de asociación de más de 20 años siempre en igualdad de trato. Desde el principio estuvimos en la misma longitud de onda y hoy podemos decir con toda seguridad que con ABO Wind hemos tomado la decisión correcta», comenta el alcalde de Berglichter Michael Reusch. ABO Wind ha construido aquí 31 plantas eólicas y una solar en colaboración estrecha con las comunidades locales, y en 2021 están construyéndose otras dos plantas eólicas y una solar. Las tres plantas que se hallan en construcción en el municipio de Gielert son el primer proyecto combinado viento-solar de ABO Wind (véase la imagen de la página 23). Gracias también a la historia compartida, ABO Wind desarrolló en 2012 en el municipio de Thalfang la ruta didáctica «Hunsrücker Windweg» en torno a los parques eólicos de Berglicht y Heidenburg.

Una pala de rotor para tocar espera a los visitantes que pasean por la ruta eólica de Hunsrück.



Un socio fuerte para cooperativistas y corporaciones

No importa si llevan un jersey de punto (véase la entrevista en la página 11) o traje:

ABO Wind trabaja con una amplia variedad de socios comerciales, desde agricultores o banqueros pasando por alcaldes, gestores de fondos y carteras, hasta la gerencia de una empresa municipal de servicios o una cooperativa energética regional. El placer de cooperar con diferentes actores es una condición importante para iniciar cada año proyectos eólicos y solares con una inversión que se aproxima a los 500 millones de euros.

Al margen de las preferencias de la moda, los acuerdos comerciales justos sí son relevantes para nosotros. Ya sea con inversores, propietarios de terrenos, proveedores o prestadores de

servicios: trabajamos con nuestros socios en un clima de confianza. Muchas de nuestras relaciones comerciales son a largo plazo, ya que los explotadores compran a menudo varios proyectos y recurren a la competencia y fiabilidad de nuestra gestión en la fase operativa.

En cuanto a la magnitud de nuestros proyectos, ABO Wind está entrando en una nueva dimensión: en 2021 hemos alcanzado con la construcción de nuestros primeros parques eólicos una potencia en megavatios de tres dígitos. Los derechos de los dos proyectos en Finlandia y España los habíamos vendido a inversores en años anteriores. Ahora nos encargamos de la construcción por encargo suyo.



Junto con Energieallianz Bayern (EAB), ABO Wind está ejecutando proyectos solares en el sur de Alemania.



Otro parque eólico finlandés (Kokkoneva), que ABO Wind pondrá en funcionamiento en 2022, es uno de los primeros para los que hemos firmado un contrato privado de suministro eléctrico. Los convenios, denominados normalmente «Power Purchase Agreement» (PPA), reemplazan de manera creciente las tarifas eléctricas garantizadas por el Estado. ABO Wind también es un socio ideal para este tipo de negocios.

El éxito empresarial de las últimas décadas se ve reflejado en importantes reservas de beneficios en el balance. En los últimos tiempos, las ampliaciones de capital y la emisión de bonos han reforzado aún más la base financiera, lo que permite a ABO Wind ejecutar más proyectos y de mayor envergadura en todo el mundo. Esto no nos impide apoyar la transición energética sobre el terreno, donde sea posible, con sociedades civiles de arraigo regional o empresas municipales de servicios. Así, hemos vendido parte del parque eólico que se conectó a la red

en el año 2020/2021 en St. Hilaire, Francia, a los «Vents Citoyen», lo que traducido significa los «Ciudadanos del viento». Y como los 11,4 megavatios totales excederían la capacidad financiera de la sociedad civil, ahora operamos el parque junto con la agrupación ciudadana mencionada. En realidad, ABO Wind se entiende como un simple proyectista, que deja el negocio de explotación a terceros. No obstante, ante la posibilidad de llevar a cabo este proyecto junto con ciudadanos comprometidos, hemos decidido gustosos hacer caso omiso a ese principio.

Entre los clientes que explotan los parques eólicos proyectados y construidos por nosotros se encuentra la Energieallianz Bayern (EAB), una asociación de 37 empresas de servicios públicos, en su mayoría municipales. Conjuntamente, EAB y ABO Wind también están ejecutando proyectos solares en el sur de Alemania.



El parque eólico francés de St. Hilaire es explotado en común por la sociedad civil «Vents Citoyen» y ABO Wind.



Con ABO Wind hacia el futuro

Bienvenido a ABO Wind

A principios de 2021, unos 730 empleados trabajaban en ABO Wind. Más de 130 colegas se han sumado a nuestro proyecto empresarial desde el año pasado. Nuevos colegas aportan aire fresco y experiencia de los más diversos sectores. En este punto, vamos a darle la palabra a alguno de ellos. Por muy diferentes que sean los colegas, todos ellos se caracterizan por el entusiasmo compartido por la causa común.



Marika, Canadá, Desarrollo de proyectos

«Me sorprendió que un equipo tan pequeño en Canadá pudiese desarrollar proyectos tan grandes. En Canadá, un único proyecto tiene una potencia parcialmente superior a la que hemos desarrollado en otros países en general. Yo no sabía entonces que íbamos a trabajar tan estrechamente con colegas internacionales, pero por supuesto, ABO Wind tiene un equipo muy grande: solo que está repartido por todo el mundo».



**Victoria, Alemania,
Gestión operativa**

«Trabajé en ABO Wind durante mis estudios. Estoy agradecida de haber tenido la oportunidad de incorporarme directamente después de graduarme».



**Benjamin, Francia,
Departamento de electricidad**

«ABO Wind conjuga las ventajas de una empresa con muchas áreas de negocio con los objetivos de un promotor de proyectos experimentado. Esto nos permite trabajar en muchos proyectos apasionantes al mismo tiempo».



**Weronika, Polonia,
Desarrollo de proyectos**

«Para mí, trabajar en un sector relacionado con el medio ambiente ha sido un deseo hecho realidad. Cuando vi en Internet una foto de los cuatro miembros de la Junta Directiva de ABO Wind sonriendo en un viñedo pensé: puedes cumplir ese deseo».



**András, Hungría,
Gerencia**

«Yo quería trabajar en un equipo intercultural dentro de una empresa internacional. En ABO Wind predomina una cultura empresarial, inspiradora y motivante. Aquí trabajan personas de alta inteligencia emocional. En este entorno me siento cómodo. Con los colegas puedo contribuir cada día a la protección climática y la conservación del planeta para el futuro de mis hijos».



**Felipe, Alemania,
Sistemas energéticos híbridos**

«Me impactó que uno de los fundadores estuviese presente durante mi proceso de selección. Me hizo sentir que se confiaba en mí. Y me motivó a dar lo mejor de mí por nuestro objetivo común: instalar más renovables en todo el mundo. ABO Wind es ahora mi hogar profesional».



**Phemelo, Sudáfrica,
Desarrollo de proyectos**

«Sin acceso a la electricidad, la gente sigue atrapada en la pobreza. La relación entre electricidad y pobreza es compleja. Una cosa lleva a la otra y termina creando un círculo vicioso. El acceso a la electricidad también significa una mayor productividad y un mejor nivel de vida, y podría sacar a 1300 millones de personas de la pobreza extrema. Quiero contribuir a ello con mi trabajo en ABO Wind».



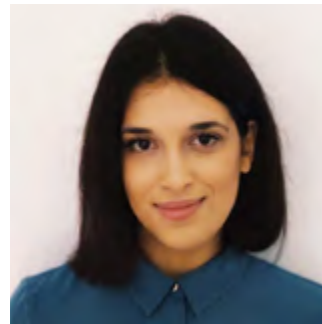
**David, Irlanda,
Desarrollo de proyectos**

«ABO Wind siempre está cambiando para adaptarse a los nuevos desarrollos y tecnologías, y también transforma su forma de pensar y trabajar cuando es necesario. Eso me parece muy emocionante y quiero contribuir a ello».



**Mireia, España,
Desarrollo de proyectos**

«ABO Wind es una empresa líder con empleados talentosos que te da la oportunidad de formarte y progresar profesionalmente más rápido que en otras empresas».



**Aikaterini, Grecia,
Desarrollo de proyectos**

«En el sector de las energías renovables, ABO Wind es uno de los principales actores a nivel internacional. He elegido conscientemente una empresa con una gran cartera de parques eólicos y solares en fase de desarrollo. Quiero contribuir a su realización».

La internacionalización se refleja en el éxito económico

En 2020, ABO Wind ha obtenido ingresos en 11 países desarrollando y construyendo proyectos de energía renovable. Nunca antes, la base de nuestro éxito económico había sido tan internacional. Hemos obtenido beneficios en Alemania, Finlandia, Francia, España, Argentina, Grecia, Irlanda, Polonia, Túnez, Hungría y el Reino Unido.

La construcción llave en mano de parques eólicos y solares sigue siendo la actividad principal de la empresa que mayor margen de beneficio deja. En este segmento llama la atención que, en términos de potencia eléctrica nominal, la tecnología solar haya aportado por primera vez el mayor proyecto del año. También es digno de mención que el mayor proyecto llave en mano construido en 2020 se encuentre en Grecia. ABO Wind interviene allí activamente desde 2017.

Además de la construcción de proyectos llave en mano, la venta de derechos de proyectos aún en fase de desarrollo contribuyó el año pasado, una vez más, al éxito de nuestra empresa. En este segmento se ha logrado alcanzar beneficios en Argentina por vez primera desde 2016. Es cierto que los dos proyectos solares vendidos, cada uno de ellos de unos nueve megavatios de potencia, son relativamente pequeños. Sin embargo, dada la situación económica extremadamente grave del país, la venta de los derechos de los proyectos es un gran éxito para los colegas.

ABO Wind también ha generado ingresos con pagos por hitos en proyectos en Finlandia y España, cuyos derechos habíamos vendido en años anteriores. Entre los proyectos vendidos y aún en curso, cuya ejecución se nos ha encomendado como proveedores de servicios, se encuentran un parque eólico español y otro finlandés de 100 megavatios de potencia cada uno. La fase de construcción de ambos proyectos, de una magnitud nueva para nosotros, acaba de comenzar. Las dos plantas están programadas para entrar en funcionamiento en 2022. La construcción de estos grandes proyectos nos permite adquirir más experiencias valiosas para el futuro.

El diseño y la construcción de acumuladores de baterías se han convertido en un campo de negocio relevante en poco tiempo. Después de haber construido en 2021 por primera vez un pequeño proyecto en el norte de Hesse con una potencia de apenas 100 kilovatios, en Kells, Irlanda del Norte, pondremos en 2021 en funcionamiento un acumulador 500 veces mayor.

Así es como ABO Wind está adquiriendo una nueva dimensión en varias áreas de negocio.



Batería

Entrega llave en mano:

Hofgeismar

100 kW/450 kWh construidos

Gestión operativa y servicios

Eólica

1781 megavatios en supervisión

Solar

62 megavatios en supervisión



Eólica

Entrega llave en mano:

La Plaine

Francia, Charente, Vestas V110, 6 megavatios

Wadern-Wenzelstein

Alemania, Sarre, Nordex N131, 9,9 megavatios

Venta en fase de desarrollo

Castlegore

Reino Unido, Irlanda del Norte, Antrim, 21,6 megavatios

Solar

Entrega llave en mano:

Megala Kalyvia

Grecia, Tesalia, 38 megavatios

Düren

Alemania, Renania del Norte-Westfalia, 0,75 megavatios

Kevelaer

Alemania, Renania del Norte-Westfalia, 0,75 megavatios

Barleben

Alemania, Sajonia-Anhalt, 0,75 megavatios

Püspökladány

Hungría, Hungría oriental, 6,5 megavatios

Poulina

Túnez, norte de Túnez, 1,5 megavatios

Venta en fase de desarrollo

Los Alamos

Argentina, Catamarca, 9,25 megavatios

Del Amanecer

Argentina, Catamarca, 9,5 megavatios

Informe de situación del Grupo ABO Wind AG 2020

Nota preliminar

Este informe de situación contiene afirmaciones a futuro. Queremos señalar que los resultados reales pueden diferir de las expectativas sobre el desarrollo previsto.

1. Resumen 2020

El Grupo ABO Wind («ABO Wind») cerró el ejercicio 2020 con un beneficio de 13,1 millones de € después de impuestos (año anterior: 11,4 millones de €). La cifra de negocios (ingresos más cambio en inventarios y trabajo propio capitalizado) ascendió a 169,4 millones de € (año anterior: 149,3 millones de €).

Las cifras consolidadas incluyen por primera vez las actividades comerciales de las sociedades filiales polaca y tunecina. Una empresa intermedia fue desconsolidada tras el reembolso integral de los derechos de participación correspondientes. En conjunto, actualmente hay 17 empresas consolidadas en el Grupo.

Por cuarto año consecutivo, ABO Wind ha generado en 2020 más de la mitad de las ventas del Grupo fuera de Alemania. Once países, más que nunca con anterioridad, han contribuido al éxito económico: Alemania, Finlandia, Francia, España, Argentina, Grecia, Irlanda, Polonia, Túnez, Hungría y Reino Unido. De esa forma, la internacionalización lograda con éxito en los últimos cinco años se plasma claramente en las cifras de negocio.

Desglosado por tecnologías, ABO Wind generó en 2020 el 77 % de sus ingresos en proyectos eólicos y el 19 % en proyectos solares. Se trata de un gran éxito para la joven sección de tecnología solar, creada en ABO Wind hace unos tres años. Además, el sector del biogás contribuye con un 3 % al volumen de negocio de los proyectos. En 2020 se generó por primera vez un modesto volumen de negocio con un proyecto de acumulación energética. Estamos ante un éxito inicial, ya que ABO Wind acaba de empezar a proyectar acumuladores de baterías. Se espera que este ámbito de actividad adquiera una importancia cada vez mayor en los próximos años.

En este sentido, el año 2020 se caracterizó por un nuevo impulso en el desarrollo de la empresa: se abrieron nuevas oficinas en Ámsterdam y Lodz y las filiales existentes se ampliaron considerablemente. En total, la plantilla aumentó en 96 personas, hasta alcanzar 772 empleados.

Por ello, es muy gratificante que, a pesar de la crisis del coronavirus, los esfuerzos financieros para el crecimiento de la empresa hayan permitido satisfacer las previsiones de resultados para el ejercicio de 2020. El objetivo era alcanzar al menos el nivel del año anterior (11,4 millones de €). Con 13,1 millones de euros, el beneficio de 2020 excede en 1,7 millones de € el del año anterior.

2. Fundamentos del grupo

ABO Wind diseña y construye parques eólicos y plantas solares en Alemania, Francia, España, Irlanda, Argentina, Finlandia, Grecia, Hungría, Polonia, Túnez y el Reino Unido. Solo en Alemania, la compañía también trabaja en proyectos individuales de biogás, en particular sobre la base de la fermentación de residuos. Además, ABO Wind ha adquirido nuevos proyectos eólicos y solares en los Países Bajos, Canadá, Colombia, Sudáfrica y Tanzania.

ABO Wind inicia proyectos, adquiere ubicaciones, lleva a cabo toda la planificación técnica y comercial, prepara financiación bancaria internacional y construye las plantas llave en mano por cuenta propia y en cooperación con empresas distribuidoras de energía. Hasta la fecha, ABO Wind ha conectado a la red instalaciones eólicas con una potencia nominal en torno a los 1600 megavatios. Además de las plantas construidas llave en mano, se vendieron derechos de proyectos de parques eólicos con alrededor de 2000 megavatios. ABO Wind también desarrolla conceptos de «repowering» y almacenamiento para hacer un uso más eficiente de emplazamientos ya probados y otros nuevos.

La gestión técnica y comercial de ABO Wind se encarga de la fase operativa de las plantas de energía eólica, biogás y solar desde el inicio de su puesta en servicio. Mediante modernos sistemas de monitoreo y servicios con visión de futuro, optimiza actualmente el rendimiento energético de las plantas en Alemania, Finlandia, Francia, Grecia y Hungría.

Los técnicos de ABO Wind ofrecen servicios de mantenimiento, reparación, pruebas, eliminación de fallos y repuestos durante toda la fase operativa.

ABO Wind trabaja además en productos para la optimización de plantas de energía renovable. En la actualidad, se comercializa, entre otros elementos, el sistema de control de acceso ABO Lock, así como ABO Bat Link, una interfaz de datos para el control de murciélagos.

3. Informe financiero

3.1. Desarrollo global de las energías renovables

En un informe publicado en noviembre de 2020, la Agencia Internacional de la Energía (AIE) analiza la situación actual y las perspectivas a medio plazo de las energías renovables: la generación de electricidad a partir de fuentes renovables creció según ese informe casi un 7 % en 2020. Es cierto que la demanda mundial de energía se ha reducido en alrededor de un 5 %. No obstante, los contratos a largo plazo, el acceso prioritario a la red y la instalación continua de nuevas plantas han permitido un fuerte crecimiento de las energías renovables.

A pesar de las incertidumbres económicas, la disposición a invertir en este segmento se mantiene fuerte. Entre enero y octubre de 2020, la capacidad subastada mediante licitación alcanzó un nivel un 15 % más alto que en el mismo período del año anterior, lo que supone un nuevo récord. En 2020 se crearon instalaciones de energías renovables con una capacidad neta de 200 gigavatios, lo que supone cerca de un cuatro por ciento más que el año precedente. El 90 por ciento de todas las centrales de energía instaladas en 2020 utiliza energías renovables.

El sector se ha adaptado con celeridad a los retos planteados por la crisis de la COVID. Sin embargo, las interrupciones en la cadena de suministro y los retrasos en la construcción retrasaron el avance de proyectos. En Europa y la India, en particular, la AIE prevé un aumento repentino de la expansión en 2021. Se perfila un crecimiento récord de casi el 10 % en el año 2021. Una de las causas de la aceleración es el efecto retardado, es decir, el retraso en la puesta en marcha de proyectos en mercados donde las cadenas de construcción y suministro se habían interrumpido.

La energía fotovoltaica y la energía eólica terrestre ya son actualmente las opciones más económicas para instalar nuevas plantas de generación eléctrica en la mayoría de los países. En aquellos países donde se dispone de buenos recursos y financiación accesible, las instalaciones eólicas y fotovoltaicas llegarán a cuestionar las instalaciones existentes a base de combustibles fósiles. En total, se espera que las renovables representen de aquí a 2025 el 95 % del aumento neto de la capacidad de generación de electricidad en todo el mundo.

La capacidad total instalada de energía eólica y fotovoltaica está en vías de superar al gas natural en 2023 y al carbón en 2024. La energía solar por sí sola representará el 60 % de la capacidad total de generación de energía renovable de aquí a 2025. Por su parte, la energía eólica suministra otro 30 %.

El continuo descenso de los costes de las energías renovables está transformando el panorama de los inversores y el papel que la política tiene en ello. En el futuro, se construirán muchas más instalaciones de energía renovable basadas exclusivamente en el mercado libre, es decir, al margen de subastas o tarifas reguladas impulsadas desde el sector público. El porcentaje de incremento del mercado libre (por ejemplo, mediante contratos privados de adquisición de electricidad) aumentará de menos del 5 % actual a más del 15 % en 2025. Si bien el marco político y reglamentario sigue siendo crucial para la estabilidad a largo plazo de los

ingresos, la competencia seguirá reduciendo los precios de los contratos venideros. Se pronostica que en los próximos cinco años las subastas y los sistemas de certificados verdes abarcarán el 60 % del desarrollo mundial de la capacidad de las energías renovables. Se prevé además que las inversiones de las grandes empresas de petróleo y gas en capacidad de energía renovable se multiplicarán por diez entre 2020 y 2025.

Noticias recientes de las empresas de Internet Amazon y Google confirman la tendencia hacia contratos privados de suministro de electricidad fuera del ámbito de la regulación estatal. En consecuencia, Amazon se ha asegurado ya la electricidad de 127 proyectos de energías renovables con una capacidad total de 6,5 gigavatios. De este modo, Amazon pasa a convertirse en el mayor comprador directo de energía renovable del mundo. Google ya había informado previamente sobre su intención de cubrir su consumo total de electricidad a partir de fuentes de energía renovables.

El Consejo Mundial de la Energía Eólica (GWEC, por sus siglas en inglés) estima que un crecimiento récord para 2020 demuestra la fortaleza de la energía eólica frente a la pandemia. Según las previsiones del GWEC, las instalaciones de energía eólica crecerán casi una quinta parte en 2020 y alcanzarán un nuevo récord a pesar de la pandemia del coronavirus. La asociación sectorial pronostica para 2020 una instalación récord de 71,3 gigavatios de energía eólica (64,8 gigavatios en tierra firme y 6,5 gigavatios en el mar), frente a los 60,4 gigavatios de 2019. El GWEC espera para 2021 un incremento suplementario de las instalaciones de energía eólica hasta alcanzar los 78 gigavatios.

3.1.1 Europa

La organización sectorial SolarPower Europe publicó a mediados de diciembre de 2020 un informe titulado «EU Market Outlook for Solar Power, 2020-2024», en el que se reconoce como una sorpresa positiva la ampliación de la energía fotovoltaica en la Unión Europea en 2020. Se han instalado 18,2 gigavatios nuevos de potencia solar. Ello supone un aumento del 11 % con respecto al año anterior. A pesar de las limitaciones impuestas por la pandemia, esta cifra representa el segundo mejor resultado en la historia solar de la UE.

La energía eólica garantiza 300 000 puestos de trabajo en Europa y aporta 37 000 millones de euros al producto interior bruto de la Unión Europea cada año, según un informe de la asociación sectorial WindEurope presentado en octubre de 2020. El liderazgo europeo en el sector de la energía eólica seguirá generando empleo y beneficiando a las comunidades. La aplicación de los planes nacionales en materia de energía y clima es algo esencial, según el informe. Si los gobiernos ponen plenamente en práctica sus planes, Europa dispondrá del doble de capacidad de energía eólica de aquí a 2030. El número de puestos de trabajo en el sector de la energía eólica aumentará considerablemente de los 300 000 en la actualidad a 450 000 hasta el año 2030. La cuota de la energía eólica en el consumo europeo de electricidad aumentará del 15 al 30 %. Sin embargo, para satisfacer esa expectativa, es necesario simplificar el proceso de autorización de nuevos parques

eólicos. El informe añade que Europa tiene un fuerte interés en ello. Después de todo, cinco de los diez mayores fabricantes de turbinas del mundo son europeos y juntos poseen una cuota del 42 % del mercado mundial. De ello se desprende que la inversión en energía eólica beneficia a la economía europea. Cada turbina nueva genera 10 millones de euros de actividad económica.

3.1.1.1 Alemania

Según cifras de la Bundesnetzagentur (Agencia Federal de Redes), las energías renovables representaron el 49,3 % de la electricidad de la red alemana el año pasado, y su producción aumentó un 4,1 %. Solo los aerogeneradores suministraron el 27,4 % a lo largo del año, y los parques solares apenas el 10 %. Una vez más, Alemania exportó más electricidad de la que importó. El desplome de la energía convencional resultó incluso mayor que el crecimiento de la electricidad de producción ecológica. Por ejemplo, las centrales eléctricas de combustible fósil suministraron un 12,2 % menos de electricidad el año pasado que el año anterior. Ello se debe, entre otros motivos, a los elevados precios del CO₂ en el mercado europeo de derechos de emisión. La situación descrita afectó sobre todo a la rentabilidad de las centrales eléctricas de carbón.

Como consecuencia de la crisis del coronavirus, Alemania ha superado el objetivo de protección climática fijado para 2020, según los expertos. El año pasado, las emisiones de gases de efecto invernadero fueron un 42,3 % inferiores a las de 1990, según un análisis del centro de estudios «Agora Energiewende». El objetivo para 2020, ya fijado con anterioridad, preveía un 40 % menos de emisiones que en 1990. Según los cálculos, las emisiones se redujeron en más de 80 millones de toneladas de CO₂ hasta situarse en unos 722 millones de toneladas. Dos tercios de esta reducción son consecuencia de la pandemia del coronavirus. Sin ella, la disminución habría sido de solo unos 25 millones de toneladas y no se habría alcanzado el objetivo de 2020. La reducción habría sido del 37,8 %. Como consecuencia de la pandemia, el consumo de energía disminuyó de forma considerable el año pasado. A ello se añadieron los elevados precios del CO₂ en la UE, que encarecieron en especial la producción de electricidad a partir del carbón, una materia prima perjudicial para el clima.

El líder europeo en 2020 en la expansión de la energía solar fue Alemania con un crecimiento de 4,8 gigavatios. Esta fue la cifra más alta desde los años récord de 2010 a 2012, cuando se produjeron más de siete gigavatios durante tres años consecutivos. Además, en diciembre de 2020 se puso de manifiesto que el abandono de la electricidad procedente del carbón en Alemania podría producirse más rápido de lo previsto: la Agencia Federal de Redes anunció los resultados de la primera licitación para la eliminación del carbón. Los operadores podían presentar ofertas sobre las primas a las que estaban dispuestos a cerrar sus centrales. Las ofertas más ventajosas se tuvieron en cuenta hasta que se alcanzaron los 4000 megavatios de potencia adjudicados en la primera ronda. La Agencia Federal de Redes fijó un límite máximo de 165 000 euros por megavatio para una prima de desmantelamiento. Sin embargo, este precio no se alcanzó, ya que la ronda de subastas estaba «claramente sobresuscrita», según la Agencia Federal de Redes. Esto significa que los explotadores querían obtener de la red mucha más potencia de la que ofrecían, y terminaron licitando mutuamente a precios más bajos. Once centrales eléctricas de carbón recibieron la adjudicación, con primas de desmantelamiento entre 6000 y 150 000 euros por megavatio. La media ponderada, de 66 000 euros, no suponía

ni la mitad del límite máximo. En total, el Estado abona a los operadores 317 millones de euros en concepto de prima de desmantelamiento. Entre las centrales que van a clausurarse se encuentran también las unidades A y B de la central térmica de Hamburgo-Moorburg, que costó 3000 millones de euros y no entró en funcionamiento hasta 2015. Incluso el operador Vattenfall parece querer abandonar la electricidad a base de carbón tan pronto como sea posible.

La expansión de la energía eólica parece haber superado el nivel mínimo alcanzado en 2019. En 2020, solo se instalaron en tierra un total de 325 plantas eólicas con una generación de casi 1100 megavatios. En conjunto, la ampliación resultó la más baja desde la introducción de la Ley alemana de energías renovables (Erneuerbare-Energien-Gesetz, EEG) en 2000. Esta es una caída histórica de la que el sector todavía no se ha recuperado. En una evaluación de la expansión de la energía eólica durante los nueve primeros meses de 2020, la agencia especializada Wind an Land constata un aumento del 70 % en comparación con el mismo período de 2019. En el análisis se afirma que la expansión en 2020 estuvo por debajo del 70% respecto al promedio en los tres primeros trimestres de los años 2014 a 2018 respectivamente. Para el conjunto del año, la agencia citada prevé en 2020 una expansión bruta de 1500 megavatios.

El bajo número de proyectos de energía eólica aprobados también se hace notar en el caso de las licitaciones públicas. En 2020, se licitaron 3860 megavatios de energía eólica terrestre, pero solo se adjudicaron 2672 megavatios. La última licitación del año fue la única en la que hubo un exceso de demanda. En todas las demás convocatorias, no hubo suficientes proyectos que permitiesen adjudicar las remuneraciones solicitadas.

3.1.1.2 Francia

Las restricciones económicas asociadas a la pandemia redujeron también en Francia la demanda de electricidad, lo que incrementó la proporción de energías renovables. Con una tasa de producción media de entre el 25 % y el 30 %, las energías renovables en Francia alcanzaron proporciones nunca antes conocidas. Es cierto que las restricciones al contacto social han provocado una disminución de nuevas instalaciones de parques eólicos. Sin embargo, esto no tendrá ningún efecto a largo plazo, ya que los proyectos sólo se retrasarán. Francia cuenta con 790 proyectos en tierra con una potencia total de 10 gigavatios en los puntos de partida y 10 parques eólicos marinos con una potencia de 3 gigavatios. «No hay ningún motivo para que no debamos volver a la situación anterior. Los objetivos nacionales de energía eólica no se han revisado y, dada la forma en la que se organizan las licitaciones, podremos recuperar cualquier retraso», afirma la revista Windpower Monthly citando a un investigador del clima y la energía del Instituto de Desarrollo Sostenible y Relaciones Internacionales de París.

A pesar de la pandemia, el Gobierno francés aprobó en abril de 2020 el plan energético, cuyo objetivo es aumentar la cuota de las energías renovables en la producción de electricidad al 40 % para 2028, con una capacidad eólica terrestre de 33,2 a 34,7 gigavatios y un parque eólico marítimo de 5,2 a 6,2 gigavatios. A finales de 2019, Francia contaba con solo 16,6 gigavatios de energía eólica en la red. Por lo tanto, para alcanzar el objetivo del Gobierno, será necesario hacer un esfuerzo adicional.

Ya antes de la pandemia, Francia no había actuado con celeridad suficiente para cumplir el plan energético. El paquete de crisis de Francia, anunciado el 3 de septiembre, podría aportar ahora un nuevo impulso. El gobierno de Emmanuel Macron ha anunciado que facilitará un tercio del total de 100 000 millones de euros destinados a la transición energética. El cambio energético parece ser una forma de superar la crisis provocada por la pandemia.

En 2020, Francia superó el umbral simbólico de 10 gigavatios de energía solar conectada en la red. Con 283 megavatios conectados en el tercer trimestre del año, hay ya un total de 10,2 gigavatios en la red. En un plazo de 12 meses se instalaron 827 megavatios. La pandemia ha retrasado algunos proyectos, por lo que no se han cumplido plenamente las expectativas.

Los objetivos actuales del Gobierno francés en materia de energía solar prevén una capacidad instalada entre 35,1 y 44 gigavatios en 2028. Para conseguirlo, es necesario reforzar de modo considerable el ritmo anual de ampliación. La energía solar se considera una contribución fundamental a la transición energética francesa. Las licitaciones son el medio fundamental para alcanzar el objetivo de incremento anual de 2,9 gigavatios. Dos tercios de esas licitaciones tienen que ver con instalaciones al aire libre. A ellas se añaden las plantas provistas de sistemas de cubierta.

3.1.1.3 Reino Unido

El asesor gubernamental en materia de protección climática del Reino Unido presentó un plan en diciembre de 2020 sobre cómo las Islas Británicas pueden conseguir la neutralidad climática. El país, que ya ha abandonado la Unión Europea, apuesta sobre todo por la energía eólica marina. En ese segmento, el Reino Unido ocupa una posición de liderazgo. Se espera que el Reino Unido elimine el carbón como materia prima en la producción de electricidad de aquí a 2045. El primer ministro Boris Johnson espera que la explotación de la capacidad energética en alta mar permita crear más de 60 000 nuevos puestos de trabajo y ve a su país como la «Arabia Saudí de la energía eólica».

3.1.1.4 España

2019 fue el mejor año en la historia de la energía fotovoltaica en España. Con una nueva potencia instalada de 4700 megavatios, España fue el país líder en Europa. La pandemia contribuyó a que la expansión resultase muy inferior en el año 2020. Los retrasos debidos a problemas logísticos en la importación de componentes y en los procedimientos administrativos obstaculizaron el proceso. En los primeros diez meses del año 2020 se instalaron 1450 nuevos megavatios de energía solar.

Resulta notable que, a falta de subastas, todos los nuevos proyectos solares españoles se construyesen sin subvenciones estatales. España se ha convertido en uno de los primeros países en los cuales los contratos privados de suministro energético se han convertido en la norma para la refinanciación de las instalaciones de energías renovables. Este hecho demuestra también el alto nivel de competitividad alcanzado por la tecnología fotovoltaica en el mercado español. Empresas de diversos sectores (banca, telecomunicaciones, industria alimentaria, farmacia, etc.) celebran contratos de suministro de electricidad con operadores de parques solares. Las restricciones

de la red impiden un desarrollo aún más dinámico. El Plan Nacional Integrado de Energía y Clima de España fue aprobado en 2020. Este Plan establece el objetivo de aumentar la proporción de energías renovables en la producción de electricidad hasta el 74 % en 2030. Se prevé que la capacidad fotovoltaica pase de los 10 gigavatios actuales a 39,2 gigavatios. Esto significa que en la próxima década se añadirán alrededor de 2,8 gigavatios cada año.

En lo que respecta a la energía eólica, España tampoco ha podido seguir en modo alguno en 2020 el ritmo de crecimiento del año pasado. En 2019 entraron en funcionamiento aerogeneradores con una potencia de más de 2300 megavatios. En un congreso de la Asociación Española de Energía Eólica en octubre de 2020 se informó de que hasta ese instante solo se habían conseguido 735 megavatios. En el caso de la energía eólica, el descenso también se debe, entre otros aspectos, a la pandemia. No obstante, las perspectivas de futuro del sector son buenas. El objetivo es despejar el camino para la consecución de 24 gigavatios de nueva capacidad eólica. Este volumen es necesario con el propósito de alcanzar la meta establecida en el Plan mencionado antes. Para hacerlo realidad, España tendrá que retornar a una ampliación de la energía eólica en las dimensiones del año 2019.

3.1.1.5 República de Irlanda

La República de Irlanda va muy rezagada en los objetivos de desarrollo de la energía eólica que se había fijado. Según datos de Windpower Monthly, el 1 de septiembre de 2020 la capacidad eólica terrestre de la isla era de 4245 megavatios. En los primeros ocho meses del año se agregaron 115 megavatios de nueva capacidad. En 2019 habían sido incorporados 463 megavatios. La industria eólica lamenta que las deficiencias en el sistema de licencias hayan frenado el desarrollo. Según se informa, el país corre el riesgo de no cumplir sus objetivos para 2030 en materia climática y de energía limpia. El gobierno irlandés se ha fijado el objetivo de alcanzar una capacidad eólica terrestre de 8,2 gigavatios a finales de la década y obtener el 70 % de la electricidad de fuentes renovables. Sin embargo, la Asociación irlandesa de energía eólica estima que para 2030 solo se alcanzarán 5,5 gigavatios. La lentitud de los procedimientos de autorización es la principal causa de este fracaso. Por ello, la asociación sectorial reclama reformas.

3.1.1.6 Finlandia

Según el informe de Windpower Monthly, Finlandia es (detrás de Suecia) uno de los países europeos con los precios más bajos de electricidad que se habían acordado en 2020 en contratos privados de suministro de electricidad a partir de parques eólicos. En el análisis se examinó el trimestre más barato de los precios de oferta en los países europeos. En Finlandia, el precio era de 30 euros por megavatio/hora, mientras que solo en Suecia, con 29 euros, era ligeramente inferior. En el otro extremo de la horquilla se encuentra Francia con 95 euros. Los precios dependen de los costes de producción de la electricidad, en los que influyen, entre otras cosas, las condiciones eólicas y los procedimientos de autorización, así como las condiciones generales del mercado de la electricidad. Los autores del estudio esperan que las energías renovables sigan manteniéndose como la opción más económica para las nuevas centrales energéticas, y que los precios no continúen cayendo tanto como en el pasado y tiendan, por el contrario, a estabilizarse.

La Asociación finlandesa de energía eólica espera también un futuro sin apoyo estatal para los parques eólicos del país. Los bajos costes de generación de electricidad para la energía eólica son congruentes con el gran y creciente número de proyectos en desarrollo. La organización sectorial cuenta 212 proyectos eólicos en fase de planificación con una potencia de más de 18 000 megavatios. En tierra se construirán 205 de los proyectos y 7 en el mar. En febrero de 2020 había 1300 megavatios en fase de instalación. Esto supone que puede esperarse un aumento nuevo y significativo de las puestas en servicio. Después de que en 2018 no se erigiesen nuevos aerogeneradores, en 2019 se instalaron 240 megavatios. La capacidad total de energía eólica a finales de 2019 era de casi 2300 megavatios. En Finlandia, la energía eólica cubrió en 2019 alrededor del 7 % de la demanda eléctrica nacional. Las instalaciones que están actualmente en fase de planificación cubrirían el 71 % de las necesidades presentes. No obstante, la organización sectorial prevé un aumento de la demanda eléctrica. Esto se debe, en particular, al interés de muchos sectores industriales por reducir sus emisiones de dióxido de carbono y apostar más intensamente por la electricidad.

3.1.1.7 Grecia

Tras el año récord de 2019, las perspectivas de las energías renovables en Grecia siguen siendo halagüeñas. En un informe sectorial se habla de nuevos inversores que han descubierto este país de la Europa sudoriental para sus intereses. Los objetivos del gobierno también favorecen la continuación de la expansión: el plan actualizado de energía y protección climática elevó el objetivo de energía eólica a 7 gigavatios y el de energía fotovoltaica incluso a 7,7 gigavatios para 2030. Las últimas centrales eléctricas de lignito deberían ser clausuradas dos años antes. El compromiso del Gobierno con el desarrollo de las renovables y la pertenencia del país a la eurozona también contribuyen a que Grecia sea un lugar atractivo para los inversores. Un sistema de licitación pública eficaz para nuevos proyectos eólicos y solares es asimismo un argumento sustancial. La aceleración y la simplificación del procedimiento de autorización también tuvieron un efecto positivo en 2020, lo que redundó en provecho tanto de los parques eólicos como de los solares.

La asociación sectorial Solar Power Europe calcula que la potencia solar instalada en Grecia en 2020 es de unos 500 megavatios. Con ese guarismo, Grecia ocupa en 2020 el noveno lugar entre los 27 países de la Unión Europea en cuanto a la expansión de la energía solar. En comparación con el año anterior, el país ha potenciado considerablemente su crecimiento. En 2019 se había instalado una capacidad fotovoltaica de solo 160 megavatios.

Grecia tampoco desea que la pandemia del coronavirus la aparte de su camino hacia un abastecimiento energético de naturaleza sostenible. Un hito emblemático se produjo en mayo de 2020 cuando el país cubrió sus necesidades de electricidad sin utilizar centrales térmicas de carbón por primera vez desde la década de 1950. Las energías renovables, las centrales generadoras de gas y las importaciones del exterior aseguraron un suministro integral.

Con la asignación de adjudicaciones en licitaciones públicas, Grecia contribuye a estabilizar su independencia frente a las fuentes fósiles de energía. El país también se está beneficiando de la reducción de los costes de producción de la energía solar, lo que favoreció durante el verano el precio más bajo hasta la fecha en una subasta de tarifas.

3.1.1.8 Hungría

En comparación con los 27 Estados miembros de la UE, Hungría ocupó el séptimo lugar en el desarrollo de la energía solar en 2020 con cerca de 600 megavatios de potencia recién instalada. El año anterior, el país había conseguido aportar algo más de potencia a la red. La asociación sectorial Solar Power Europe valora positivamente las perspectivas futuras. Se espera que la capacidad total de energía solar de 2100 megavatios a finales de 2020 se duplique con creces hasta alcanzar los 4400 megavatios hasta el final de 2024. Esto corresponde a una tasa de crecimiento anual del 21 %.

Los bajos precios concedidos en unas licitaciones tarifarias llevadas a cabo en 2020 y claramente caracterizadas por sus precios excesivos indican que esta expectativa podría llegar a cumplirse.

3.1.1.9 Polonia

El mercado solar polaco experimentó un auge explosivo en 2020. Precisamente en el año de la pandemia del coronavirus, Polonia logró duplicar en un año sobradamente la capacidad total instalada de energía fotovoltaica. Esa capacidad aumentó en 1850 megavatios hasta alcanzar 3150 a finales de 2020. De esa forma, Polonia se convertía en el cuarto mercado solar más grande de la Unión Europea.

La organización gremial Solar Power Europe considera que un régimen de autoconsumo de la energía solar generada, favorable tanto para consumidores pequeños como grandes, ha contribuido de manera significativa al éxito polaco. El sector estima que la gran aceptación de los retos medioambientales entre la población y la creciente percepción de los mismos favorecerán el desarrollo ulterior de las renovables. El gremio sectorial prevé que la capacidad instalada se triplicará en los próximos cuatro años.

Para el sector eólico polaco hubo también hacia el final del año 2020 una señal positiva. En una licitación multisectorial, los proyectos eólicos se hicieron con unos 900 megavatios de los 1,7 gigavatios licitados y los 800 restantes fueron destinados a proyectos fotovoltaicos.

3.1.2 Argentina

La economía energética argentina es uno de los sectores que están saliendo relativamente bien de la crisis del coronavirus. En los primeros nueve meses de 2020, el sector registró un retroceso de la actividad del 1,9 % en comparación con el período del año anterior, mientras que la actividad económica cayó un 9,4 %. A largo plazo, el sector energético podría convertirse en un motor de crecimiento, también con buenas posibilidades de exportación. Este entorno ofrece un gran potencial a las renovables. La expansión de parques eólicos y solares había experimentado un auge durante el gobierno de Macri. Una ley del año 2015 prevé que la cuota de energía renovable en el consumo total de electricidad de Argentina pase del 2 % al 20 % en 2025 y llegue a alcanzar el 25 % en 2030. En tres licitaciones, se asignaron 4788 megavatios nuevas instalaciones. Otros 1093 megavatios fueron acordados mediante contratos de futuros. Con el rápido empeoramiento de las condiciones macroeconómicas desde abril de 2018, la financiación de los proyectos de renovables empezó a complicarse.

Tan solo el 30 % de las capacidades acordadas llegó a la red. Sobre todo los proyectos de la última ronda de licitaciones (Renovar 2) han experimentado en su mayoría retrasos o una detención absoluta.

3.1.3 Túnez

Alemania apoya a Túnez en el desarrollo de las energías renovables en el marco de la asociación energética germano-tunecina. Hasta la fecha, Túnez apenas aprovecha el potencial disponible para la generación energética procedente de fuentes renovables. La importación de energía, sobre todo gas procedente de la vecina Argelia, es una enorme carga para el presupuesto nacional. Hasta 2030 se contempla un incremento de la cuota de renovables hasta el 30 %. En 2018 esta cifra era del 3 %. En el verano de 2020, el Gobierno tunecino lanzó otra licitación tarifaria para proyectos de energía renovable. Se prevé iniciar la construcción de parques solares con una potencia de 70 megavatios. Las pujas podrán presentarse hasta febrero de 2021. En los últimos años, el gobierno ya ha asignado tarifas para más de 600 megavatios en licitaciones públicas. Hasta la fecha, la ejecución de los proyectos solo ha tenido lugar de forma limitada. A fines de 2019 se habían aportado solo 62 megavatios de energía fotovoltaica a la red.

3.2 Evolución del negocio

ABO Wind abarca toda la cadena de valor en el desarrollo de parques eólicos, desde la adquisición del emplazamiento hasta la construcción llave en mano. La mayor parte del trabajo de planificación, supervisión y organización lo realizan los propios especialistas de la compañía.

Además de los indicadores de rendimiento financiero, el volumen de negocio y el resultado del ejercicio, ABO Wind utiliza hitos significativos que se deben alcanzar en el trabajo de los proyectos, así como inventarios de proyectos y contratos de servicios como indicadores del desempeño no financiero para medir el éxito económico.

Los indicadores significativos de rendimiento no financiero incluyen, en particular, el número de nuevos proyectos, el volumen de proyectos en desarrollo y construcción —la denominada cartera de proyectos— y los proyectos cuyo desarrollo y construcción se completó durante el ejercicio.

Se puede encontrar más información sobre la evolución del negocio en el volumen de financiaciones y ventas de proyectos acordadas, el alcance de las actividades de servicios, así como la evolución del número de empleados.

Como matriz del Grupo, ABO Wind AG es responsable de la actividad de planificación de todo el Grupo. La sociedad matriz respalda de modo continuado los procesos de puesta en práctica de proyectos y prestaciones de servicios dentro del Grupo. Para potenciar la fuerza declaratoria de los indicadores, esta sección del informe hace referencia por ello a las actividades del Grupo en su conjunto.

En el ejercicio fiscal 2020, estos indicadores se desarrollaron de la siguiente manera:

3.2.1 Nuevos proyectos

En el informe anual del año anterior, se esperaban para los años 2020 a 2022 nuevos negocios anuales en todo el Grupo y en todas las tecnologías en una dimensión que estaría entre uno y dos gigavatios. La diversidad de nuevos proyectos está relacionada con el desarrollo adicional de nuevos negocios en mercados no europeos y la influencia de proyectos importantes específicos. De hecho, ABO Wind adquirió nuevos proyectos en Europa en 2020 con un volumen de unos 2,7 megavatios. Fuera de Europa, se aseguraron proyectos con una envergadura de 1,6 megavatios. El área de nuevos negocios en 2020 se reparte entre un 70 % del sector eólico y un 30 % del solar. El número de proyectos se distribuye entre ambas tecnologías en una relación del 50 % respectivamente.

3.2.2 Existencia de proyectos en desarrollo

A fecha de 31 de diciembre de 2020, ABO Wind trabajaba en el desarrollo de proyectos eólicos y solares con una potencia de alrededor de 15 gigavatios. De ellos, se localizan Alemania, Francia, España y Argentina proyectos de 1,5 gigavatios cada uno, mientras que en países como Finlandia y Sudáfrica la cartera de proyectos respectiva supera incluso los 3 gigavatios. En otros cinco países se trabaja en megavatios de tres dígitos para un total de 2,3 gigavatios: Grecia, Canadá, Colombia, República de Irlanda y Reino Unido. En los Países Bajos, Polonia, Tanzania, Túnez y Hungría, la respectiva cartera de proyectos es inferior a 100 megavatios y asciende a 0,2 gigavatios en estos nuevos mercados nacionales.

3.2.3 Realización de proyectos

La asignación del período de realización de los proyectos depende del momento de la transferencia del riesgo de los servicios prestados con arreglo al principio de realización del derecho mercantil. Los hitos de planificación o técnicos, como el suministro del primer kilovatio/hora (puesta en servicio técnica), pueden diferir en el tiempo.

3.2.3.1 Venta de carteras y derechos de proyectos individuales

En el ejercicio 2020, se vendieron los derechos de cuatro proyectos en distintas fases de desarrollo. Se incluían ahí un proyecto eólico norirlandés de 22 megavatios, un proyecto español de 210 megavatios y dos proyectos solares argentinos con 10 megavatios de capacidad cada uno.

En general, los acuerdos con los compradores prevén la continuación de la cooperación con ABO Wind para completar los proyectos y a continuación construirlos y ponerlos en servicio.

3.2.3.2 Desarrollos de proyectos completados

En el informe anual de 2019, se esperaban para los años naturales 2020 a 2022 de 150 a 250 megavatios en desarrollo de proyectos completados por año en todo el Grupo y en todas las tecnologías.

Con un total de 97 megavatios de proyectos desarrollados ya finalizados, estas expectativas no llegaron a cumplirse en 2020. El mercado finlandés fue el que más contribuyó a las cifras obtenidas con un total de 43 megavatios. En Alemania, Francia y Polonia se registraron respectivamente 15 y 20 megavatios en desarrollo de proyectos. Completa la lista de proyectos concluidos un proyecto irlandés de once megavatios.

3.2.3.3 Construcciones de proyectos completadas

En el informe anual de 2019, se esperaba para los años naturales 2020 a 2022 un promedio anual de 160 megavatios en construcciones finalizadas de proyectos.

De hecho, en el año fiscal 2020 se completaron y facturaron proyectos por un total de 117 megavatios. Los parques eólicos construidos se repartieron entre cuatro países: 38 megavatios en Grecia, 35 megavatios en Alemania, 25 megavatios en Francia, 11 megavatios en Irlanda, 6 megavatios en Hungría y 2 megavatios en Túnez.

3.2.4 Financiación de proyectos y ventas llave en mano

En 2020, se firmaron acuerdos de préstamo a largo plazo por un total de 208 millones de € para 114 megavatios. Esta cifra incluye 67 megavatios de proyectos alemanes con un volumen de crédito de 129 millones de €. Paralelamente al incremento de la financiación de proyectos, en 2020 se vendieron a inversores proyectos llave en mano con 123 megavatios.

3.2.5 Actividades de servicios

3.2.5.1 Gestión operativa del área eólica

A 31 de diciembre de 2020, ABO Wind gestiona 142 proyectos con 506 aerogeneradores y un total de 1257 megavatios distribuidos entre Alemania (920 megavatios), Francia (150 megavatios), Finlandia (92 megavatios) e Irlanda (95 megavatios). Por primera vez, en las cifras también se contempla la gestión de las subestaciones e instalaciones similares.

3.2.5.2 Servicio técnico del área eólica

El servicio técnico se ocupa de alrededor de 130 aerogeneradores abarcando desde el mantenimiento puro hasta contratos de mantenimiento integral.

3.2.5.3 Gestión operativa y servicio técnico del área solar

En el área de negocio solar se supervisan diez instalaciones, cinco de ellas en Alemania, dos en Hungría, dos en Grecia y una en Irán.

3.2.6 Desarrollo del personal

Durante el año natural, el número medio de trabajadores pasó de un total de 676 a 772. Las dos filiales en Polonia y Túnez, consolidadas por primera vez, contribuyeron a este aumento.

3.3 Volumen de negocio y beneficios

El rendimiento total de 169,4 millones de € para el ejercicio 2020 es resultado de 149,2 millones de € de ingresos y 20,2 millones de € de aumento de existencias de productos terminados y en curso. Los ingresos por ventas comprenden 47,8 millones de € por servicios de planificación y venta de derechos (año anterior: 86,0 millones de €), así como 90,1 millones de € por la instalación de proyectos (año anterior: 29,6 millones de €). Con las actividades de servicios, ABO Wind generó unas ventas de 11,3 millones de € (año anterior: 10,7 millones de €).

A pesar de la mayor proporción de servicios de instalación con un uso intensivo de materiales que el año anterior, la cuota de materiales se ha reducido en dos puntos porcentuales hasta situarse en el 43 %, gracias al aumento de los márgenes generados.

Los gastos de personal de 50,8 millones de € (año anterior: 41,4 millones de €) incluyen una paga extraordinaria a los empleados. Como motivo del incremento del gasto de personal hay que citar, además de los ajustes salariales por rotación, el propio crecimiento del volumen de personal.

Las amortizaciones por importe de 12,3 millones de € (año anterior: 8,0 millones de €) se dividen en amortizaciones programadas de 1,6 millones de € en el activo fijo y 10,7 millones de € en ajustes de valor individual en proyectos en fase de desarrollo, para los que ya no existe una posibilidad realista de materialización o cuya situación económica ha cambiado significativamente. Desglosado por países, 3,0 millones de € corresponden a proyectos alemanes, 2,0 millones de € a un proyecto irlandés y 1,6 millones de € a proyectos franceses, respectivamente

1,3 millones de € a proyectos argentinos y griegos y 0,5 millones de € a proyectos tunecinos. Otros 0,9 millones de € proceden de proyectos abandonados en Finlandia, Canadá, Colombia, Países Bajos, España, Sudáfrica y Hungría. Además, las acciones de un parque eólico alemán tuvieron que ser objeto de una corrección de valor de 0,3 millones de €.

Los ajustes de valor por riesgo país se redujeron en 1,3 millones de € en comparación con el ejercicio anterior. La razón principal es la reducción de la base de cálculo del riesgo país debido a las ventas y los ajustes de valor individuales de proyectos argentinos. En conjunto, hay ajustes de valor por riesgo país por un importe de 2,5 millones de €.

El resultado de los intereses supone una mejora, con un gasto de 1,5 millones de €, en comparación con el ejercicio anterior (1,6 millones de €).

El resultado de las actividades comerciales ordinarias ascendió en 2020 a 20,7 millones de € (año anterior: 18,1 millones de €).

El beneficio neto de 2020 asciende a 13,1 millones de € (año anterior: 11,4 millones de €).

En forma de análisis resumido, el Grupo empresarial ABO Wind ha logrado en el ejercicio de 2020 aumentar su rendimiento general y asimismo sus beneficios brutos en contraste con el año anterior. El desarrollo de la cartera de proyectos en Alemania y el extranjero contribuye en gran medida al aumento de las existencias. A su vez, esto va acompañado de un mayor desarrollo de las capacidades del personal, tanto en términos de versatilidad como de nivel técnico. En resumen, estamos hablando por fortuna de un resultado muy bueno y de crecimiento con respecto al año anterior. La previsión del beneficio neto para 2020 no solo se ha cumplido, sino que se ha superado en aproximadamente 1,7 millones de €.

3.4 Posición financiera y patrimonial

El activo fijo asciende a un total de 12,5 millones de € (año anterior: 10,1 millones de €). La mayor parte corresponde a los activos tangibles y financieros. El aumento con respecto al año anterior se debe principalmente a un préstamo para un proyecto griego.

Del total de 109,6 millones de € correspondiente a productos no acabados que figuran en el balance, los proyectos en construcción representaron alrededor de 12,3 millones de euros en la fecha de cierre de cuentas el 31 de diciembre de 2020.

Los pagos anticipados de 52,9 millones de €, que se dedujeron de los inventarios, no incluyen los anticipos. Estos son solo pagos en cuotas que se compensan con los servicios prestados o las entregas realizadas y para los cuales no existe obligación de reembolso o este no es probable.

Las cuentas por cobrar de empresas afiliadas por valor de 62,4 millones de € (año anterior: 87,1 millones de €) representan un total de 59,0 millones de € de proyectos pendientes de venta a 31 de diciembre de 2020 en Alemania, Finlandia, Francia, Grecia, Irlanda, Polonia y España. De ellos, 10,7 millones de € corresponden a un proyecto finlandés, 9,5 millones de € a un proyecto francés y 10,0 millones de € a uno griego. Los derechos restantes frente a empresas asociadas por valor de 3,4 millones de € corresponden en lo sustancial a sociedades filiales extranjeras aún no consolidadas de ABO Wind AG, que financiaron los costes de los proyectos con dichos recursos.

La partida de participaciones en empresas afiliadas se redujo de 14,8 millones de € en el año precedente a 7,1 millones de € a 31 de diciembre de 2020 a través de la venta prevista de sociedades de proyectos y los ajustes de valor en participaciones de segundas sociedades de proyecto por valor de 1,8 millones de €.

La partida de valores mantenidos en activos corrientes por valor de 2,3 millones de € concierne exclusivamente a participaciones en ABO Kraft und Wärme AG.

El capital suscrito de ABO Wind AG se incrementó en febrero de 2020 mediante la emisión de 400 000 nuevas acciones en 8 470 893 acciones sin valor nominal. La prima de 6,4 millones de € resultante del aumento de capital se agregó a la reserva de capital.

En agosto de 2020 se inscribió un nuevo aumento de capital en el Registro Mercantil. Por medio de la emisión de 200 000 nuevas acciones, el capital suscrito ascendió a 8 670 893 acciones sin valor nominal. La prima de 3,9 millones de euros resultante del aumento de capital se agregó a su vez a la reserva de capital. En noviembre de 2020, el capital suscrito experimentó un nuevo incremento mediante la emisión de 550 000 nuevas acciones en 9 220 893 acciones sin valor nominal, y la prima resultante de la emisión por valor de 15,7 millones de € se asignó a la reserva de capital.

La cuota de capital propio sin financiación intermedia aumentó del 43 % al 56 % en función de las ampliaciones de capital comentadas y gracias a los buenos resultados de 2020. Incluyendo la financiación intermedia, la cuota de capital propio asciende al 61 %.

Con respecto al capital ajeno, se cancelaron 16,0 millones de € de préstamos amortizables con un plazo de cinco años. Se acordaron préstamos amortizables por otros 5,0 millones de €, que se cancelaron por completo en el primer trimestre de 2021 y también tienen un plazo de vigencia de cinco años. Las líneas de cuenta corriente del Grupo se incrementaron en un total de 4,0 millones de € en el ejercicio 2020, mientras que las líneas de aval se incrementaron en 34,1 millones de €.

En la fecha de cierre del balance, las deudas con las entidades de crédito consisten en préstamos bonificados por un importe de 54,3 millones de € y préstamos a corto plazo sin intereses relacionados con la pandemia del coronavirus por un importe de 6,0 millones de €. Las líneas de crédito y garantía no utilizadas de ABO Wind AG ascendían a 96,5 millones de € a 31 de diciembre de 2020.

El estado de flujos de efectivo, definido como el efectivo en caja y los saldos en entidades de crédito, se situó en el segundo semestre de 2020 en 52,8 millones de € a 31 de diciembre de 2020, según lo previsto muy por encima del año precedente (9,6 millones de €). Los fondos se generaron principalmente a partir de las actividades operativas. El estado de flujo de efectivo para el ejercicio 2020 presenta un flujo de efectivo positivo de 42,5 millones de €, procedente de las actividades operativas. Los dos factores más relevantes son la ejecución de muchos proyectos de la cartera de proyectos, visible en particular en la disminución de las existencias y de los créditos por suministros y prestaciones, así como en la disminución de la partida de valores por la enajenación prevista de acciones en sociedades de proyectos.

Los recursos financieros se emplearon para inversiones en activos fijos. En el saldo, el flujo de caja de las actividades de inversión muestra aplicaciones por valor de 3,6 millones de €.

El flujo de caja de las actividades financieras en 2020 es el resultado de asumir nuevos préstamos y, muy en particular, de las ampliaciones de capital descritas anteriormente, descontando la restitución de recursos ajenos y la distribución de dividendos. En total, ello supuso una entrada de efectivo de 4,4 millones de € por actividades de financiación.

Los valores límite acordados con los bancos, basados en indicadores financieros clave, los denominados compromisos, se cumplieron en el período del informe.

4. Informe de remuneraciones

El informe de remuneraciones contiene un resumen de los principios que se aplican para determinar la remuneración total de los miembros del Consejo de Administración de ABO Wind AG. También describe la estructura y el monto de la remuneración de los miembros del Consejo de Administración. Además, se explican los principios y el monto de la remuneración de los miembros del Consejo de Supervisión.

4.1 Características básicas del sistema de remuneración del Consejo de Administración

La remuneración total del Consejo de Administración consiste en un salario fijo, una participación en los beneficios y prestaciones adicionales, y tiene en cuenta las responsabilidades respectivas de los miembros del Consejo de Administración. El Consejo de Supervisión delibera sobre el sistema de remuneración del Consejo de Administración y lo revisa de forma periódica. El salario fijo se paga mensualmente como un componente de la remuneración no basado en el desempeño en forma de salario base. En principio, la participación en los beneficios depende de los resultados y se paga tras establecer los estados financieros consolidados del Grupo ABO Wind AG. El derecho a la participación en los beneficios está regulado en los contratos de los miembros del Consejo de Administración. La participación en los beneficios anuales no puede superar un importe determinado. Un desarrollo comercial negativo puede dar lugar en caso extremo a la pérdida del derecho a la participación en los beneficios. Por ello, el importe mínimo anual de la participación en los beneficios es de 0 euros. Además del salario fijo y la participación en los beneficios, los miembros del Consejo de Administración reciben prestaciones adicionales en especie.

En detalle, los miembros del Consejo de Administración recibieron las siguientes cantidades en 2020:

Andreas Höllinger, miembro del Consejo de Administración desde 2010				
Asignaciones concedidas (en su caso, distintos pagos) en miles de €	Ejercicio 2019	Ejercicio 2020	Ejercicio 2020 (mín.)	Ejercicio 2020 (máx.)
Remuneración fija	220	250	250	250
Prestaciones adicionales	8	9	9	9
Total	228	259	259	259
Participación en los beneficios	71	75	0	75
Remuneración total	299	334	259	334

Dr. Karsten Schlageter, miembro del Consejo de Administración desde 2018				
Asignaciones concedidas (en su caso, distintos pagos) en miles de €	Ejercicio 2019	Ejercicio 2020	Ejercicio 2020 (mín.)	Ejercicio 2020 (máx.)
Remuneración fija	160	160	160	160
Prestaciones adicionales	6	5	5	5
Total	166	165	165	165
Participación en los beneficios	43	50	0	50
Remuneración total	209	215	165	215

Dr. Jochen Ahn, Presidente desde 2000				
Asignaciones concedidas (en su caso, distintos pagos) en miles de €	Ejercicio 2019	Ejercicio 2020	Ejercicio 2020 (mín.)	Ejercicio 2020 (máx.)
Remuneración fija	135	150	150	150
Prestaciones adicionales	11	9	9	9
Total	146	159	159	159
Participación en los beneficios	70	70	0	70
Remuneración total	216	229	159	229

Matthias Bockholt, miembro del Consejo de Administración desde 2000				
Asignaciones concedidas (en su caso, distintos pagos) en miles de €	Ejercicio 2019	Ejercicio 2020	Ejercicio 2020 (mín.)	Ejercicio 2020 (máx.)
Remuneración fija	170	170	170	170
Prestaciones adicionales	6	3	3	3
Total	176	173	173	173
Participación en los beneficios	70	70	0	70
Remuneración total	246	243	173	243

No existen más componentes de remuneración con un efecto incentivador a largo plazo, compromisos de pensiones o asistencia ni compromisos de beneficios de terceros.

4.2 Remuneración del Consejo de Supervisión

La Junta General de Accionistas establece la remuneración del Consejo de Supervisión, regulada en los Estatutos. La remuneración se basa en las tareas y la responsabilidad de los miembros del Consejo de Supervisión. Los miembros del Consejo de Supervisión que solo han sido miembros del Consejo de Supervisión durante parte del ejercicio financiero reciben una remuneración acorde con la duración de su mandato.

En detalle, los miembros del Consejo de Supervisión recibieron la siguiente remuneración:

Asignaciones concedidas (en miles de €)	Remuneración fija	
	Ejercicio 2019	Ejercicio 2020
Jörg Lukowsky (Presidente)	39	39
Norbert Breidenbach	13	13
Josef Werum (retirado el 22/08/2019)	8	0
Eveline Lemke	13	13
Prof. Dr. Uwe Leprich	13	13
Maike Schmidt (desde el 22/08/2019)	5	13
Total	91	91

No hay otros componentes de remuneración por actividades de comités o participación en reuniones.

5. Oportunidades y riesgos

5.1 Riesgos de liquidez

El desarrollo del proyecto de energías renovables se caracteriza por altos costes iniciales para un pequeño número de unidades. Los ingresos procedentes de la financiación y las ventas de proyectos deben equilibrarse cuidadosamente con los gastos de planificación y construcción de los proyectos. La liquidez a corto y medio plazo se planifica y gestiona a nivel de Grupo. En ABO Wind AG, la agrupación de pagos entrantes y la autorización de pagos salientes se realizan en todo el Grupo a través de un sistema manual de «cash pooling». Las necesidades a largo plazo se revisan periódicamente sobre la base de una planificación comercial plurianual. ABO Wind AG puede iniciar y supervisar medidas de capital apropiadas de forma centralizada.

5.2 Riesgos cambiarios

ABO Wind AG está expuesta a riesgos cambiarios como resultado de sus operaciones en Sudamérica, Reino Unido y otros países en el contexto de la expansión de sus negocios internacionales. En especial en aquellos países en los cuales el pago de la energía se lleva a cabo en la moneda local sin vinculación a una divisa fuerte es necesario tener en cuenta los instrumentos de cobertura adecuados. En las compras, pueden derivarse riesgos cambiarios como resultado de contratos de suministro basados en monedas extranjeras. En el negocio de la producción solar en particular, los componentes a menudo se adquieren en Asia. Los riesgos de divisas resultantes pueden contrarrestarse con transacciones de cobertura apropiadas. En conjunto, los riesgos cambiarios tienen en la actualidad una relevancia limitada en ABO Wind. El negocio principal se desarrolla en la zona del euro.

5.3 Riesgo de tipos de interés

En principio, el aumento de los tipos de interés representa un riesgo para la rentabilidad de los proyectos. Las coberturas de intereses pueden contrarrestar este riesgo a corto y medio plazo. A medio y largo plazo, el eventual aumento de los tipos de interés debería compensarse con los menores costes de inversión y operativos, así como ajustando las remuneraciones. Actualmente, no existen coberturas de intereses de gran cuantía acordadas.

5.4 Riesgos regulatorios

Como es natural, las plantas de energía eólica y solar en servicio no pueden generar rendimientos a demanda. Por otro lado, los principales costes operativos están determinados por los costes

iniciales de inversión y los contratos de préstamo y arrendamiento a largo plazo. Con los precios de la electricidad volátiles, debido a la dependencia de las condiciones meteorológicas, y los costes fijos a largo plazo, la rentabilidad de los proyectos depende en gran medida de que existan condiciones marco estables para la venta de la energía generada: resultan decisivas la claridad y fiabilidad de las normas de retribución, tanto por lo que hace a la protección de las expectativas legítimas durante el período de inversión, como a la protección de las plantas durante su vida útil. Además de las tarifas de alimentación legales habituales hasta ahora, en algunos mercados se han ido creando condiciones para nuevas formas de remuneración. Las instalaciones eólicas y solares también pueden implementarse y explotarse económicamente sobre la base de acuerdos privados de compra de electricidad o con electricidad comercializada directamente.

Otros riesgos regulatorios para los proyectos de energías renovables son los procedimientos para la concesión de permisos, así como las condiciones de conexión a la red y de suministro de electricidad a esta. Los retrasos y los requisitos de licencia para la operación y la conexión a la red pueden tener un impacto significativo en la rentabilidad.

En general, el mayor riesgo potencial para la planificación de proyectos de energía eólica radica en la formulación y aplicación administrativa de las condiciones marco.

5.5 Riesgos restantes

Debido a la pandemia actual del coronavirus y las medidas vinculadas a ella, pueden producirse demoras dentro del negocio operativo en la venta de derechos de proyectos y la puesta en práctica de proyectos. Además de aplazamientos dentro de un ejercicio financiero, también son posibles los retrasos en ejercicios sucesivos. Los escenarios de liquidez a corto plazo se han tenido en cuenta en la planificación de las rondas anuales de financiación. Las medidas extraordinarias no se consideran necesarias según la apreciación actual. Actualmente seguimos asumiendo que los riesgos de ganancias a medio plazo se limitan en lo sustancial a una asignación temporal oportuna en los ejercicios venideros. No se perciben síntomas de un riesgo estratégico a largo plazo a causa de la crisis del coronavirus.

5.6 Oportunidades y estrategia

En general, los responsables políticos de la mayoría de países están de acuerdo en que un mayor desarrollo de las energías renovables es deseable y necesario. Tampoco se discute que la energía eólica terrestre y la energía solar son, con mucho, las formas más baratas para generar electricidad respetuosa con el clima. Cualquier reforma de la política energética que conduzca a una expansión de la capacidad de generación de electricidad consciente de los costes debería fortalecer estas tecnologías.

Los promotores de proyectos desempeñan un papel clave en la realización de la transición energética. Solo con su experiencia y capacidad en planificación y construcción se pueden ejecutar proyectos en la medida prevista.

Para ello es necesario, como en cualquier otro sector, trabajar de manera sólida. Las relaciones justas y abiertas con nuestros socios, desde los propietarios de terrenos hasta los proveedores, bancos e inversores, constituyen nuestro credo comercial para tener éxito a largo plazo.

La diversificación constante amortigua los riesgos típicos de la industria: la cooperación con diferentes fabricantes de plantas de energía eólica y solar, así como una distribución regional de los proyectos, reducen la importancia de los distintos factores de riesgo.

Con esto en mente, ABO Wind continuará expandiendo el servicio y mantenimiento de aerogeneradores y plantas solares, además de ofrecer servicios adicionales. A medio plazo, estas unidades de negocio, que son independientes del área central de negocios de Desarrollo de proyectos, deben hacer una contribución sólida a los ingresos totales.

Por añadidura, la cuestión de las tecnologías de almacenamiento está cada vez más en el centro del debate político y económico en relación con la consecución de los objetivos climáticos mundiales. Con los primeros proyectos de acumuladores y planteamientos de proyectos de producción de hidrógeno, ABO Wind está bien situada para contribuir positivamente en el futuro también dentro de este segmento.

6. Pronóstico

En el informe de situación de 2019 se previó que, con reserva de la evolución de la crisis del coronavirus, importe neto de la cifra de negocios global en 2020 alcanzaría al menos el nivel de los dos períodos anteriores (alrededor de 150 millones de € cada uno). Con 169,4 millones de € en 2020, la previsión se ha cumplido. El rendimiento bruto aumentó en 2020 en 14,1 millones de € con respecto al año anterior situándose así en el margen previsto, que, en el peor de los casos, incluso preveía una disminución de los ingresos brutos.

Sin perjuicio de las incertidumbres de la crisis del coronavirus, en marzo de 2020 la gerencia consideró que el beneficio neto anual para 2020 se mantendría al menos en el nivel del año anterior (11,4 millones de €). Con un beneficio neto anual de 13,1 millones de €, las previsiones se cumplieron.

De cara a los años 2021 a 2023, en el conjunto del Grupo ABO Wind y en todas las tecnologías contamos con una expansión empresarial anual del orden de dos gigavatios como promedio. En el contexto de la evolución cíclica de las nuevas operaciones, sobre todo en los mercados no europeos, y de la influencia de los grandes proyectos individuales sobre los datos, puede contarse con una mayor volatilidad periódica de las nuevas operaciones.

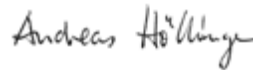
Con respecto a los desarrollos de proyectos completados de la cartera de proyectos ya existente, cabe esperar que ABO Wind alcance un volumen de entre 150 y 250 megavatios por año desde 2021 hasta 2023 considerando todo el Grupo y todas las tecnologías. La venta de derechos y carteras de proyectos desempeñará un papel importante, en particular estimado en megavatios, y también permitirá un éxito económico inicial en los mercados de nuevos países. La magnitud en megavatios podría estar en tal sentido en el rango de los desarrollos de proyectos completados o ser incluso superior. Para las prestaciones de instalación ya completas, esperamos hasta 200 megavatios anuales en los años 2021 a 2023, distribuidos principalmente entre proyectos de Europa, considerando todo el Grupo y todas las tecnologías.

Se prevé que la crisis del coronavirus afecte de forma puntual a la asignación periódica de realizaciones de proyectos, lo que podría provocar oscilaciones de ingresos en 2021 y 2022. En el período hasta 2022 no esperamos ningún efecto significativo.

Dicho esto, en 2021, con un gran número de proyectos en construcción o a punto de comenzar, prevemos un aumento de la cifra de negocios global de casi dos dígitos porcentuales en comparación con el año 2020. Los ingresos por ventas también debería evolucionar de una forma positiva. Por el contrario, se prevé una mayor inversión en recursos humanos y sistemas informáticos, lo que se reflejará en 2021 en un incremento desproporcionado de los gastos en relación con el resultado.

En estas condiciones, la gerencia espera actualmente que el beneficio neto del grupo alcance al menos el nivel del año anterior, con reserva de la incertidumbre sobre la evolución de la crisis del coronavirus en 2021.

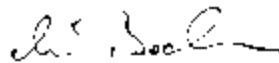
Wiesbaden, 15 de febrero de 2021



Andreas Höllinger
Presidente del Consejo
de Administración



Dr. Jochen Ahn
Consejo de Administración



Matthias Bockholt
Consejo de Administración



Dr. Karsten Schlageter
Consejo de Administración

Balance del Grupo

Activo

	A 31/12 / en miles de €	2020	2019
A.	Activos fijos	12.501	10.131
I.	Activos intangibles	1.116	1.298
II.	Activos tangibles	5.653	5.208
1.	Terrenos y edificios	321	322
2.	Instalaciones técnicas y maquinaria	614	395
3.	Otras instalaciones y equipos de fábrica y oficina	4.617	4.372
4.	Anticipos efectuados y plantas en construcción	101	118
III.	Activos financieros	5.732	3.626
1.	Acciones en empresas afiliadas	375	353
2.	Préstamos a empresas afiliadas	4.266	2.000
3.	Participaciones	460	585
4.	Préstamos a empresas con las cuales existe una relación de participación	631	688
B.	Capital circulante	234.903	230.564
I.	Existencias	64.398	80.171
1.	Productos no acabados, trabajos en curso	109.639	98.310
2.	Productos acabados y mercancías	1.398	1.186
3.	Anticipos pagados	6.260	3.834
4.	Anticipos recibidos por pedidos	-52.899	-23.158
II.	Cuentas por cobrar y otros activos	108.376	123.079
1.	Cuentas por cobrar comerciales	34.020	20.678
2.	Cuentas por cobrar a empresas afiliadas	62.379	87.114
3.	Cuentas por cobrar a empresas con las cuales existe una relación de participación	-	106
4.	Otros activos	11.977	15.181
III.	Valores	9.331	17.666
1.	Acciones en empresas afiliadas	7.080	14.774
2.	Otros valores	2.251	2.891
IV.	Efectivo en caja, saldos bancarios	52.798	9.648
C.	Cuentas de regularización	469	348
D.	Activos por impuestos diferidos	1.389	1.516
	Total del balance	249.262	242.559

Cuenta de pérdidas y ganancias del Grupo

	Del 1/1 al 31/12 / en miles de €	2020	2019
1.	Ingresos por ventas	149.155	126.273
2.	Aumento de las existencias de productos y servicios	20.206	22.752
3.	Otro trabajo propio capitalizado	-	233
4.	Volumen de negocios	169.361	149.259
5.	Otros ingresos operativos	6.362	3.451
6.	Coste de los materiales	-72.592	-66.582
a)	Gastos en materias primas, suministros y bienes comprados	-2.421	-3.215
b)	Gastos por servicios comprados	-70.171	-63.367
7.	Gastos de personal	-50.776	-41.361
a)	Sueldos y salarios	-42.267	-34.475
b)	Cotizaciones y gastos de seguridad social para pensiones y asistencia	-8.509	-6.886
8.	Amortizaciones	-12.302	-7.979
a)	En bienes patrimoniales inmateriales del activo fijo y material inmovilizado	-1.649	-1.542
b)	De activos corrientes	-10.653	-6.437
9.	Otros gastos operativos	-17.593	-17.143
10.	Ingresos por participaciones	43	77
11.	Otros intereses e ingresos similares	718	211
12.	Amortizaciones de activos financieros y valores mantenidos como activos corrientes	-300	0
13.	Intereses y gastos similares	-2.216	-1.858
14.	Resultado de la actividad comercial ordinaria	20.705	18.074
15.	Impuestos sobre beneficios	-6.919	-6.248
16.	Otros impuestos	-670	-420
17.	Beneficio neto	13.116	11.406
18.	Participaciones no dominantes	4	-4
19.	Beneficio neto del Grupo	13.120	11.402

Estado de cambios en el Patrimonio Neto

en miles de €	«Capital propio de la empresa matriz»							Participaciones no dominantes			Capital propio del Grupo
	Capital suscrito	Reserva de capital	Reserva legal	Otras reservas de beneficios	Diferencia de capital de la conversión de divisas	Beneficio neto	Total	Diferencia de capital de la conversión de divisas	Beneficio neto	Total	Total
A 31/12/2018	7.646	13.542	490	54.780	-266	12.745	88.937	-19	58	39	88.976
Asignación a reservas de beneficios	-	-	-	9.534	-	-9.534	0	-	-	0	0
Emisión de participaciones	425	5.953	-	-	-	-	6.378	-	-	-	6.378
Dividendos abonados	-	-	-	-	-	-3.211	-3.211	-	-	0	-3.211
Cambios en el perímetro de consolidación	-	-	-	7	-	-	7	-	-	0	8
Efectos del tipo de cambio	-	-	-	-	26	-	26	-6	-	-6	19
Otras variaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	0	0
Beneficio neto del Grupo	-	-	-	-	-	11.402	11.402	-	4	4	11.406
Variación anual	425	5.953	-	9.541	26	-1.343	14.602	-6	4	-2	14.600
A 31/12/2019	8.071	19.495	490	64.321	-241	11.402	103.539	-25	62	37	103.576
Asignación a reservas de beneficios	-	-	-	7.844	-	-7.844	0	-	-	0	0
Emisión de participaciones	1.150	25.995	-	-	-	-	27.145	-	-	-	27.145
Dividendos abonados	-	-	-	-	-	-3.558	-3.558	-	-	0	-3.558
Cambios en el perímetro de consolidación	-	-	-	-104	-	-	-104	-	-	0	-104
Efectos del tipo de cambio	-	-	-	-	-56	-	-56	-3	-	-3	-59
Otras variaciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Beneficio neto del Grupo	-	-	-	-	-	13.120	13.120	-	-4	-4	13.116
Variación anual	1.150	25.995	-	7.740	-56	1.718	36.547	-3	-4	-7	36.540
A 31/12/2020	9.221	45.490	490	72.061	-297	13.120	140.086	-28	58	30	140.116

Estado de flujos de efectivo del Grupo

	en miles de €	2020
Actividad comercial continua		
	Resultado del período	13.120
+/-	Amortizaciones/correcciones de valor de activos fijos	1.649
+/-	Aumento/disminución de provisiones	-9.758
-/+	Aumento/disminución de inventarios	15.773
-/+	Aumento/disminución en cuentas por cobrar comerciales y otros activos no atribuibles a actividades de inversión o financiación	10.585
+/-	Aumento/disminución en cuentas por pagar comerciales y otros pasivos no atribuibles a actividades de inversión o financiación	2.054
-/+	Ganancia/pérdida de la enajenación de activos fijos	-44
+	Gastos por intereses	2.216
-	Ingresos por intereses	-718
-	Otros ingresos por participaciones	-43
+/-	Gastos/ingresos por impuesto sobre los beneficios	6.919
-/+	Pago de impuestos sobre los beneficios	720
=	Flujo de caja de actividades comerciales corrientes	42.473
Actividades de inversión		
+	Producto de la enajenación de activos tangibles	7
-	Desembolsos por inversiones en activos tangibles	-1.774
-	Desembolsos por inversiones en activos intangibles	-173
+	Pagos recibidos por enajenación de activos financieros	2.256
-	Desembolsos por inversiones en activos financieros	-4.288
+	Intereses recibidos	338
+	Dividendos recibidos	43
=	Flujo de caja de las actividades de inversión	-3.591
Actividades de financiación		
+	Ingresos de aportaciones de capital propio (aumentos de capital, venta de participaciones propias, etc.)	27.145
-	Pagos a propietarios de empresas y accionistas minoritarios (dividendos, adquisición de participaciones propias, reembolsos de capital, otros repartos)	-3.558
+	Producto de la emisión de bonos y la asunción de préstamos (financieros)	22.000
-	Desembolsos por reembolso de préstamos (financieros)	-38.575
-	Intereses pagados	-2.573
=	Flujo de caja de actividades de financiación	4.438
=	Variación del efectivo y equivalentes relevantes para los pagos	43.320
Variación de tipo de cambio, del perímetro de consolidación y de valoración del efectivo y equivalentes		-170
Efectivo y equivalentes		
	al inicio del período	9.648
	al final del período	52.798

Anexo

I. Información general

Los estados financieros consolidados de ABO Wind AG, Wiesbaden (inscrita en el Juzgado de Primera de Instancia de Wiesbaden con el número 12024) se preparan de acuerdo con las normas contables para las empresas incorporadas del Código de Comercio Alemán (HGB), teniendo en cuenta la Ley de Sociedades Anónimas de Alemania (AktG).

La cuenta de pérdidas y ganancias se ha configurado de acuerdo con el método de costes totales según el artículo 275, párrafo 2, del Código de Comercio alemán (HGB).

El ejercicio financiero del Grupo se corresponde con el año natural.

ABO Wind AG está obligada en calidad de empresa matriz, debido a las disposiciones de los artículos 290 y sig. del HGB, a hacer un balance.

La contabilidad sigue el principio de continuidad establecido en el artículo 246, párrafo 3 y el artículo 252, párrafo 1, n.º 6 del HGB.

En aras de una mayor claridad y transparencia, las notas que deben incluirse por imperativo legal en el balance y en las partidas de la cuenta de pérdidas o ganancias, así como las notas que deben figurar ya sea en el balance o en la cuenta de pérdidas y ganancias o el Anexo, se recogen en la medida de lo posible en el Anexo.

II. Perímetro de consolidación

Además de la empresa matriz ABO Wind AG, en los estados financieros se incluyen 16 (año anterior: 15) filiales en las que ABO Wind AG puede ejercer una influencia directa o indirecta en el sentido contemplado en el artículo 290 del HGB.

Las siguientes empresas se consolidaron completamente en el año del informe:

Sociedad	Participación en el capital
ABO Wind Betriebs GmbH, Wiesbaden, Alemania	100 %
ABO Wind Biogas GmbH, Heidesheim, Alemania	100 %
ABO Wind Energías Renovables SA, Buenos Aires, Argentina	94 %
ABO Wind España SAU, Valencia, España	100 %
ABO Wind Ireland Ltd., Dublín, Irlanda	100 %
ABO Wind Mezzanine GmbH & Co. KG, Wiesbaden, Alemania	100 %
ABO Wind Mezzanine II GmbH & Co. KG, Wiesbaden, Alemania	100 %
ABO Wind NI Limited, Belfast, Reino Unido	100 %
ABO Wind Oy, Helsinki, Finlandia	100 %
ABO Wind SARL, Toulouse, Francia	100 %
ABO Wind Service GmbH, Heidesheim, Alemania	100 %
ABO Wind UK Ltd, Bellshill, Reino Unido	100 %
ABO Wind Hellas Energy S.A., Atenas, Grecia	99 %
ABO Wind Hungary Kft, Budapest, Hungría	100 %
ABO Wind Polska z.o.o, Breslau, Polonia	100 %
ABO Wind Carthage SARL, Ariana, Túnez	99 %

Fueron plenamente consolidadas por vez primera las Sociedades ABO Wind Polska Sp. z. o. o. y ABO Wind Carthage SARL.

Fue desconsolidada la Sociedad ABO Wind Biogas-Mezzanine GmbH & CO. KG.

No se incluyen en el perímetro de la consolidación las acciones de filiales que se mantienen exclusivamente con el propósito de reventa (artículo 296, párrafo 1, n.º 3 del HGB) y aquellas filiales que son de importancia secundaria (artículo 296, párrafo 2 del HGB), incluso consideradas en conjunto, para la transmisión de una imagen fiel a la realidad de la situación patrimonial, financiera y de ingresos.

Los estados financieros individuales de ABO Wind UK Ltd no fueron objeto de auditoría legal obligatoria de conformidad con las normas locales (Companies and Limited Liability Partnerships Regulations 2012, artículo 479C).

III. Principios de consolidación

Información general

Los estados financieros incluidos en la consolidación se preparan utilizando políticas contables (de formación del balance y valoración) uniformes. El cálculo de los estados financieros en moneda extranjera se basa en el método del tipo de cambio en fecha clave.

Consolidación de capital

De acuerdo con el artículo 66, párrafo 3, cuarta frase, de la Ley de introducción al Código de Comercio alemán (EGHGB), la consolidación de capital para empresas ya consolidadas completamente en años anteriores continúa realizándose mediante el método del valor en libros, compensando los costes de adquisición de la inversión con los fondos propios (proporcionales) de la filial.

El método de reevaluación se aplica a las empresas incluidas en el perímetro de la consolidación. Los costes de adquisición de las acciones de las filiales se compensan con los fondos propios atribuibles a ellas, medidos al valor razonable en el momento de la primera consolidación. En principio, las diferencias activas resultantes de la consolidación de capital se consignan en el activo como fondo de comercio, tras tener en cuenta las reservas o cargas ocultas reveladas, así como los impuestos diferidos atribuibles a estas. En el Grupo ABO Wind no existen esas diferencias compensatorias.

Consolidación de deudas

En el marco de la consolidación de deuda, todas las cuentas por cobrar y obligaciones entre las empresas incluidas en los estados financieros del Grupo se han compensado de acuerdo con el artículo 303, párrafo 1, del HGB.

Consolidación de gastos e ingresos

En relación con la consolidación de gastos e ingresos y de conformidad con el artículo 305, párrafo 1, del HGB, los ingresos por suministros y prestaciones y otros ingresos entre empresas incluidas se consolidaron con los gastos correspondientes. Lo mismo es de aplicación a otros intereses e ingresos similares, que se compensaron con los gastos correspondientes.

Eliminación de resultados provisionales

Con arreglo al artículo 304 (1) del HGB, se han eliminado los resultados provisionales de la adquisición de activos dentro del Grupo.

IV. Métodos de formación del balance y valoración

1. Formación del balance y valoración de partidas en el activo

Los bienes patrimoniales inmateriales del activo fijo adquiridos a terceros a título oneroso se adscriben al activo al precio de adquisición y se amortizan linealmente de acuerdo con la duración previsible de su uso a «pro rata temporis» en el año de entrada. Los programas informáticos adquiridos se amortizan a lo largo de una vida útil empresarial de tres años. Una excepción son los programas informáticos con un coste de adquisición inferior a 800 €, que se reconocen inmediatamente como gastos en su integridad. Si el valor razonable de los distintos activos intangibles desciende por debajo de su valor en libros, se realizan amortizaciones adicionales en caso de deterioro permanente.

El activo fijo tangible se valora con los gastos de adquisición o fabricación descontando las amortizaciones lineales programadas. Las amortizaciones de los elementos que se añadan al activo tangible siempre se hace prorrateándola en el tiempo. El período de amortización lineal programado es de 3 a 15 años. Si el valor razonable de los activos individuales cae por debajo de su valor en libros, se realizan amortizaciones adicionales en caso de deterioro permanente.

Con respecto a la contabilización de **los activos de bajo valor**, se aplica lo dispuesto en el artículo 6, párrafo 2 de la Ley del Impuesto sobre la Renta (EStG). Los costes de adquisición o fabricación de bienes financieros móviles depreciables del activo fijo, que son susceptibles de uso de forma independiente, se reconocen en su totalidad como gastos operativos en el ejercicio en que se adquieren, se fabrican o se aportan, siempre que el coste de adquisición o fabricación, una vez deducido el importe soportado del impuesto sobre el valor añadido, no supere los 800 € para el bien respectivo.

En el caso de **los activos financieros**, las acciones en empresas afiliadas e inversiones se valoran al coste de adquisición. Si el valor razonable de los distintos activos financieros desciende por debajo de su valor en libros, se realizan **amortizaciones** adicionales en caso de deterioro permanente.

Los préstamos generalmente se reconocen a su valor nominal.

Los trabajos en curso y los productos no acabados se valoran al coste de producción. Los costes de producción incluyen los componentes sujetos a capitalización de conformidad con lo dispuesto en el artículo 255, párrafo 2 del HGB. Por añadidura, las porciones apropiadas de los costes administrativos y los gastos apropiados para las instalaciones sociales de la empresa y para los beneficios sociales voluntarios se incluyen en el coste de producción, siempre que se incurran en el período de producción. Además, los costes por préstamos se capitalizan de conformidad con el artículo 255, párrafo 3 del HGB en la medida en que correspondan a la producción de activos y al período de producción.

En todos los casos, no se registran pérdidas en la valoración, es decir, si los precios de venta previsibles menos los costes soportados hasta la venta conducen a un valor razonable más bajo, se realizaron las amortizaciones apropiadas.

Los anticipos de inventarios se **expresan** en su valor nominal.

Los anticipos recibidos se consignan según su valor nominal, se deducen de los inventarios de acuerdo con el artículo 268, párrafo 5 del HGB y de ellos se deduce el impuesto al valor añadido que incluyen (el llamado método neto).

Las cuentas por cobrar y otros activos se reconocen al valor nominal o al valor razonable más bajo en la fecha del balance. Para las cuentas por cobrar cuya cobranza está sujeta a riesgos identificables, se hacen las deducciones correspondientes; las cuentas por cobrar incobrables se cancelan.

Los valores **negociables** se presentan al coste o el valor razonable más bajo.

Los **medios líquidos** están expresados en su valor nominal en la fecha de cierre del balance.

Los pagos anteriores a la fecha del balance general se reconocerán como **cuentas de regularización activas** en la medida en que representen gastos durante un cierto período posterior a dicha fecha.

2. Contabilidad y valoración de partidas en el pasivo

El **capital suscrito** se contabiliza en el balance por su valor nominal. Las reservas legales se ha constituido de acuerdo con el artículo 150 de la Ley alemana de sociedades anónimas (AktG).

El Grupo divulga los **derechos de participación en las ganancias** otorgados en ejercicio de la opción contemplada en el artículo 265, párrafo 5 del HGB como una partida por separado entre los fondos propios y los recursos ajenos. La valoración se realiza por su valor nominal.

Las provisiones se reconocen en la cuantía dictada por una evaluación comercial prudente. Las provisiones con un plazo restante de más de un año se descuentan al tipo de interés promedio de mercado durante los últimos siete ejercicios correspondientes a su plazo restante.

Las **obligaciones** se calculan con su importe de cumplimiento.

Conversión de moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera generalmente se reconocen al tipo vigente en el momento de la transacción. Los créditos o pasivos pendientes de dichas transacciones se valoran en la fecha del balance de la siguiente manera:

Las cuentas por cobrar en moneda extranjera a corto plazo (vencimiento residual de un año o menos) y el efectivo u otros activos a corto plazo denominados en moneda extranjera se convierten al tipo de cambio medio en la fecha del balance. **Los pasivos en moneda extranjera a corto plazo** (vencimiento residual de un año o menos) se convierten al tipo de cambio medio en la fecha del balance.

A las filiales incluidas en los estados financieros consolidados cuya moneda no es la misma que la del Grupo, se aplica lo siguiente:

Los bienes patrimoniales y las deudas se calculan con el tipo medio de la caja de divisas en la fecha clave del balance, los gastos e ingresos según el tipo promedio y el capital propio de acuerdo con el tipo histórico. La diferencia de moneda resultante de la conversión se reconoce en el patrimonio neto en la partida «Diferencias de capital de la conversión de moneda».

Impuestos diferidos

Los impuestos diferidos se reconocen en las diferencias en el balance general y el balance fiscal, si se prevé que disminuyan en los ejercicios posteriores. Además se constituyen impuestos diferidos sobre las pérdidas acumuladas y las medidas de consolidación.

Los gastos e ingresos por la variación en los impuestos diferidos reconocidos se muestran en la cuenta de pérdidas y ganancias en la partida «Impuestos sobre la renta y los ingresos» y se explican por separado en las notas.

La valoración de los impuestos diferidos se basa en el tipo impositivo de la empresa del Grupo de que se trate, que se prevé que se aplique en el momento en que se espera que se reduzcan las diferencias.

V. Información sobre el balance

A menos que se indique lo contrario, las cifras del balance del año anterior se refieren al 31 de diciembre de 2019.

Activo fijo

La evolución de las distintas partidas del activo fijo se muestra en la tabla de este último, indicando las amortizaciones del ejercicio en el estado de activos fijos. El estado de activos fijos se recoge en las notas en forma de anexo.

Los intereses en empresas afiliadas y participaciones consignados en los activos financieros, es decir, las empresas en las que la Sociedad posee directa o indirectamente al menos el 20 % de las acciones, se incluyen en la lista de participaciones que se adjunta a las notas en forma de anexo.

Cuentas por cobrar y otros activos

Los detalles de las cuentas por cobrar y otros activos patrimoniales se recogen en el siguiente estado de cuentas pendientes:

A fecha de 31/12/2020 en miles de €		Período restante hasta vencimiento	
		< 1 año	> 1 año
Cuentas por cobrar comerciales	34.020	34.020	0
(Año anterior)	(20.678)	(20.678)	(0)
Cuentas por cobrar a empresas afiliadas	62.379	59.326	3.053
(Año anterior)	(87.114)	(87.114)	(0)
Cuentas por cobrar a empresas con las cuales existe una relación de participación	0	0	0
(Año anterior)	(106)	(106)	(0)
Otros activos	11.977	11.790	187
(Año anterior)	(15.181)	(15.014)	(167)
Total	108.376	105.136	3.240
(Año anterior)	(123.079)	(122.912)	(167)

Las cuentas pendientes de cobro a empresas afiliadas resultan en lo sustancial del comercio de bienes y prestaciones de servicios.

Activos por impuestos diferidos

La partida «activos por impuestos diferidos» que se muestra por separado en el balance resulta de las ganancias provisionales y las pérdidas fiscales por amortizar.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se valoran utilizando los siguientes tipos impositivos:

- Argentina 35 %
- España 25 %
- Irlanda 12,5 %
- Reino Unido 19 %
- Francia 33 %
- Finlandia 20 %
- Grecia 10 %
- Hungría 9 %
- Polonia 19 %
- Irlanda del Norte 19 %

Fondos propios

El capital suscrito de ABO Wind AG se incrementó en el ejercicio mediante la emisión de nuevas acciones en 1 150 000 acciones sin valor nominal hasta las 9 220 893 acciones sin valor nominal (año anterior: 8 070 893 acciones sin valor nominal) con una participación aritmética de 1 €/acción. Las ampliaciones de capital se inscribieron en el Registro Mercantil de manera reglamentaria. La prima de emisión de 26,0 millones de € resultante del aumento de capital se agregó a la reserva de capital.

El capital social de la Sociedad se ha incrementado de forma condicionada hasta 574 807 € mediante la emisión de hasta 574 807 nuevas acciones al portador sin valor nominal (capital contingente 2017). El aumento de capital contingente sirve para otorgar acciones a los tenedores de bonos convertibles y/o bonos con opciones emitidos por la Sociedad hasta el 19 de diciembre de 2022, mediante la autorización otorgada por la Asamblea General del 20 de diciembre de 2017.

El Consejo de Administración está autorizado a aumentar el capital social una o más veces hasta el 21/08/2024 con la aprobación del Consejo de Supervisión hasta un total de 2,9 millones de € contra efectivo y/o aportación en especie, por lo que puede excluirse el derecho de suscripción de los accionistas (capital autorizado 2019/1).

El Consejo de Administración está autorizado a aumentar el capital social una o más veces hasta el 19 de agosto de 2025 con la aprobación del Consejo de Supervisión hasta un total de 0,3 millones de € contra efectivo y/o aportación en especie, por lo que puede excluirse el derecho de suscripción de los accionistas (capital autorizado 2020/1).

Capital intermedio

En la fecha de cierre del balance, se habían emitido bonos de disfrute por valor de 12,6 millones de € (ejercicio anterior: 14,4 millones de €). Cada uno de los bonos de participación en beneficios emitidos representa un valor nominal de 1 €. De la suma total se descuentan 7,4 millones de € (año anterior 7,4 millones de €) en ABO Wind Mezzanine GmbH & Co. KG, 5,2 millones de € (año anterior: 5,2 millones de €) en ABO Wind Mezzanine II GmbH & Co. KG y 0 miles de € (año anterior 1,7 millones de €) en ABO Wind Biogas-Mezzanine GmbH & Co. KG. Los titulares de bonos de disfrute en los beneficios tienen derecho a intereses anuales.

Provisiones

Las provisiones para impuestos se desglosan de la siguiente manera:

Provisiones para impuestos	31/12/2020 en miles de €	31/12/2019 en miles de €
Provisión para el impuesto de sociedades	4.618	1.080
Provisión para el impuesto sobre actividades económicas	1.336	53
Total	5.954	1.133

Las reservas restantes se subdividen de la siguiente manera:

Otras provisiones	31/12/2020 en miles de €	31/12/2019 en miles de €
Provisión para facturas pendientes	5.840	12.498
Provisión para diversos riesgos de proyectos	248	590
Provisión para costes de finalización y auditoría	134	149
Provisión para garantía	245	220
Provisión para el almacenamiento de documentos comerciales	25	25
Provisión para medidas compensatorias	2.488	2.432
Otras provisiones	4.700	7.525
Total	13.680	23.439

Deudas

El desglose de las deudas por período restante hasta vencimiento se muestra en el siguiente estado de pasivos:

	31/12/2020	Período restante hasta vencimiento	
		Suma en miles de €	< 1 año
Empréstitos (Año anterior)	0 (5.138)	0 (5.138)	0 0
Deudas con entidades de crédito (Año anterior)	60.256 (69.711)	8.594 (14.224)	51.662 (55.487)
Acreeedores comerciales (Año anterior)	7.081 (10.380)	7.081 (10.380)	0 0
Deudas con empresas afiliadas (Año anterior)	2.359 (2.076)	2.165 (2.076)	194 0
Deudas con empresas participadas (Año anterior)	0 (0)	0 (0)	0 (0)
Otras deudas (Año anterior)	7.225 (12.755)	7.225 (12.755)	0 0
- de los cuales, impuestos (Año anterior)	5.417 (9.739)	5.417 (9.739)	0 (0)
- de los cuales, en el marco de la seguridad social (Año anterior)	409 (328)	409 (328)	0 (0)
Total (Año anterior)	76.921 (100.060)	25.065 (44.573)	51.856 (55.487)

Las **deudas con empresas afiliadas** incluyen esencialmente los correspondientes al comercio de bienes y servicios.

VI. Información sobre la cuenta de pérdidas y ganancias

Ingresos por ventas

Los ingresos por ventas se desglosan por actividad de la siguiente manera:

	2020		2019	
	en miles de €	%	en miles de €	%
Planificación y venta de derechos	47.776	32,0	86.051	68,1
Construcción	90.059	60,4	29.569	23,4
Servicios	11.320	7,6	10.653	8,4
	149.155	100,0	126.273	100,0

El desglose por mercados geográficos queda de la siguiente forma:

	2020		2019	
	en miles de €	%	en miles de €	%
Alemania	52.411	35,1	52.960	41,9
Francia	35.945	24,1	36.242	28,7
Grecia	22.263	14,9	4.246	3,4
España	13.577	9,1	14.234	11,3
Irlanda	11.917	8,0	44	0,0
Finlandia	5.821	3,9	9.632	7,6
Hungría	3.835	2,6	5.201	4,1
Polonia	1.900	1,3	-	0,0
Argentina	660	0,4	19	0,0
Reino Unido	561	0,4	3.108	2,5
Túnez	265	0,2	587	0,5
	149.155	100,0	126.273	100,0

Otros ingresos operativos

Otros ingresos de explotación incluyen 3,5 millones de € de ingresos, sin relación con el ejercicio, procedentes principalmente de la liquidación de provisiones, el reembolso de la tarifa de conexión de un proyecto británico y el reembolso de un pago derivado de un litigio relativo a un proyecto francés. Además, se incurrió en ingresos por conversión de moneda extranjera por un valor de 0,4 millones de €.

Dotaciones para amortizaciones

Las amortizaciones incluyen amortizaciones extraordinarias en proyectos no realizables por un valor de 10,7 millones de € (año anterior: 6,4 millones de €).

Otros gastos operativos

Los restantes gastos operativos incluyen gastos relacionados con otros períodos por un importe de 1,6 millones de €, que son principalmente el resultado de pérdidas en cuentas pendientes. Además, se registran gastos por conversión de moneda por un importe de 0,7 millones de €.

Impuestos sobre beneficios

Los impuestos sobre beneficios incluyen ingresos por impuestos diferidos por valor de 0,3 millones de € (año anterior 0,3 millones de €) y gastos por impuestos diferidos por 0,4 millones de € (año anterior 0,2 millones de €).

VII. Otra información

Garantías

ABO Wind AG ha emitido una garantía de pago de importe máximo a los titulares de bonos de participación en beneficios de Eurowind AG para reclamaciones de intereses y reembolso hasta 125,00 € respectivamente. Esta garantía por un total de 1,3 millones de € establece un derecho directo del titular del bono de disfrute frente el garante, que puede hacerse valer si Eurowind AG se retrasa al menos 60 días en los pagos. Los intereses de bonos de disfrute en las ganancias para 2020 ya se han distribuido en enero de 2021.

Adicionalmente, ABO Wind AG emitió garantías a los proveedores por un importe de 112,7 millones de € para garantizar los derechos de pago contemplados en los contratos para la entrega, instalación y puesta en servicio de plantas eólicas de diversos proyectos.

Por añadidura, ABO Wind AG ha emitido una declaración de obligaciones a favor de una sociedad canadiense de cooperación en relación con la financiación de un parque solar común. La garantía de pago se limita al importe máximo de 7,0 millones de €.

No se establecieron provisiones para los pasivos contingentes consignados por sus valores nominales porque no se espera que sean utilizados o cargados al Grupo.

Otras obligaciones financieras y transacciones fuera de balance

De forma adicional, el Grupo tiene obligaciones por contratos de alquiler y arrendamiento a plazo fijo por un valor de 8,5 millones de € (año anterior: 9,2 millones de €). Las obligaciones corresponden principalmente al alquiler de locales y al arrendamiento financiero de vehículos.

Unidades de valoración

Para cubrir los riesgos cambiarios de los contratos de compra celebrados en dólares estadounidenses (USD), se cierran operaciones a plazo fijo en divisas por valor del volumen de compra real de negocios de compra ya contratados. En las coberturas de divisas se trata de «micro-hedges», ya que una transacción subyacente se protege directamente con un solo instrumento de cobertura.

Para el riesgo cubierto, los cambios opuestos en el valor de la transacción subyacente y la transacción de cobertura se compensan en gran medida durante el plazo de la transacción de cobertura, ya que están expuestos al mismo riesgo que se ve afectado por factores idénticos de la misma forma. La efectividad de la unidad de valoración se determina prospectivamente mediante la comparación de los datos clave de las partidas incluidas (Critical Terms Match).

En los negocios de cobertura concluidos existe por definición una intención de mantenimiento de la inversión. Se utiliza el método de bloqueo.

A fecha de 31 de diciembre de 2020, se cuenta con las siguientes unidades de valoración:

Actividad principal	Volumen en miles de €	Riesgo cubierto	Importe en miles de €	Instrumento de cobertura	Tipo de unidad de valoración	Eficacia	
						Volumen	Período
USD Cartera de pedidos	8.826	Riesgo cambiario valor (cambios del tipo de cambio)	-282	USD Contratos venta a plazos	Micro-hedge	Casi 100 %	< 1 año

Las ventas de divisas a plazo completadas se concluyeron para cubrir el riesgo del tipo de cambio EUR/USD de los negocios de compra pendientes. El riesgo cubierto a fecha de 31 de diciembre de 2020 asciende a -0,3 millones de €.

Estado de flujos de efectivo

La evolución de la caja y otros activos líquidos disponibles se muestra en detalle en el estado de flujos de efectivo. El efectivo y los equivalentes de efectivo a la fecha del balance se corresponden con la partida «Efectivo en caja y saldos bancarios» del balance.

En el ejercicio de 2020, las participaciones en compañías explotadoras, que se mantuvieron como valores del activo circulante, se vendieron por un monto de 0,7 millones de €. Los flujos de efectivo resultantes de este proceso se han asignado al flujo de caja de las actividades operativas en curso debido a una pertenencia sectorial comparable.

Honorarios totales del auditor

Los estados financieros individuales y consolidados de la empresa matriz a fecha de 31 de diciembre de 2020 fueron auditados por Rödl & Partner GmbH, Colonia, Alemania. La remuneración total por servicios de auditoría asciende a 99 000 € (año anterior: 77 000 €), por servicios de consultoría fiscal a 113 000 € (año anterior: 59 000 €) y por otros servicios a 6000 € (año anterior: 61 000 €).

Trabajadores

En el ejercicio 2020, se empleó un promedio de 772 empleados (año anterior: 676), divididos en grupos de la siguiente manera:

Grupos de trabajadores	31/12/2020	31/12/2019
Empleados ejecutivos	17	17
Empleados a tiempo completo	540	463
Empleados a tiempo parcial	215	196
Total	772	676

Consejo de Administración

Durante el ejercicio objeto de informe, las siguientes personas fueron miembros del Consejo:

- Dr. Jochen Ahn, químico diplomado, Wiesbaden, responsable de la adquisición y administración de proyectos
- Ingeniero Matthias Bockholt, ingeniero diplomado en ingeniería eléctrica, Heidesheim, responsable de tecnología y gestión operativa
- Andreas Höllinger, diplomado en comercio, diplomado en ESC Lyon, Fráncfort del Meno, presidente del Consejo de Administración, responsable de financiación y ventas
- Dr. Karsten Schlageter, ingeniero diplomado en administración, Taunusstein, responsable del desarrollo de negocios internacionales

Consulte el informe de remuneraciones en el informe de gestión para obtener información sobre la remuneración del Consejo de Administración.

Consejo de Supervisión

Los miembros del Consejo de Supervisión en el ejercicio 2020 fueron:
Presidente

Jörg Lukowsky, abogado especializado en derecho fiscal y laboral, empleado en el bufete FUHRMANN WALLENFELS Wiesbaden Rechtsanwälte Partnerschaftsgesellschaft, Wiesbaden

Otros miembros

- Prof. Dr. Uwe Leprich, profesor de economía de la energía en la Escuela Superior de Economía de Sarre, Saarbrücken.
- Norbert Breidenbach, miembro del Consejo de Administración de Mainova AG, Fráncfort
- Eveline Lemke, directora general de la empresa Eveline Lemke Consulting, Volkesfeld
- Maike Schmidt, científica, directora del departamento de análisis de sistemas del Zentrum für Sonnenenergie und Wasserstoff-Forschung, Stuttgart

La remuneración del Consejo de Supervisión ascendió a 91 000 € (año anterior: 91 000 €).

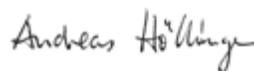
Propuesta de distribución de resultados del Consejo de Administración

El Consejo de Administración recomienda que el beneficio neto de la empresa matriz durante el ejercicio, por un importe de 14,3 millones de €, se transfiera a una cuenta de beneficios retenidos.

VIII. Informe complementario

Por lo demás, no hubo eventos después del 31 de diciembre de 2020 que sean de importancia sustancial para el desempeño comercial, los activos netos, así como la situación patrimonial, financiera y de ingresos de ABO Wind AG, y que pudieran dar lugar a un cambio en la evaluación de la situación.

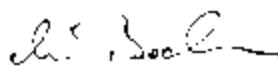
Wiesbaden, 15 de febrero de 2021



Andreas Höllinger
Presidente del Consejo
de Administración



Dr. Jochen Ahn
Consejo de Administración



Matthias Bockholt
Consejo de Administración



Dr. Karsten Schlageter
Consejo de Administración

Estado de activos fijos

Estado de activos del ejercicio 2020															
	Valores en miles de €	Costes de adquisición						Amortizaciones						Valor en libros	
		01.01. 2020	Perímetro de cons.	Efectos cambios	Adiciones	Ventas	Trasladados a otras cuentas	Actualizado 31/12/ 2020	01.01. 2020	Perímetro de cons.	Efectos cambios	Adiciones	Ventas	A 31/12/ 2020	31/12/ 2019
I.	Activos intangibles														
1.	Licencias compradas, derechos de propiedad industrial y derechos y activos similares, así como licencias de dichos derechos y activos	2.408	-	-1	151	-17	503	3.045	1.799	-	369	-17	2.136	909	609
2.	Anticipos pagados	689	-	-	22	-	-503	207	-	-	-	-	-	207	689
	Total activos intangibles	3.097	-	-1	173	-17	-	3.252	1.799	-	369	-17	2.136	1.116	1.298
II.	Activos tangibles														
1.	Terrenos y derechos sobre terrenos y edificios, incluidos edificios en terrenos de terceros	330	-	-	-	-2	-	328	7	-	-	-	7	321	322
2.	Instalaciones técnicas y maquinaria	471	-	-	267	-	-	738	76	-	48	-	124	614	395
3.	Otras instalaciones. Equipamiento de fábrica y oficina	12.660	40	-99	1.406	-473	118	13.652	8.288	7	1.232	-437	9.035	4.617	4.372
4.	Anticipos efectuados y plantas en construcción	118	-	-	101	-	-118	101	-	-	-	-	-	101	118
	Total activos tangibles	13.579	40	-99	1.774	-475	-	14.819	8.372	7	1.280	-437	9.167	5.653	5.207
III.	Activos financieros														
1.	Participaciones en empresas asociadas	367	-	-	23	-	-	390	15	-	-	-	15	375	353
2.	Préstamos a empresas afiliadas	2.828	-	-	4.266	-2.000	-	5.094	828	-	-	-	828	4.266	2.000
3.	Participaciones	1.092	-	-	-	-125	-	967	506	-	-	-	506	460	585
4.	Préstamos a empresas con las que existe una relación de participación	688	-	-	-	-57	-	631	-	-	-	-	-	631	688
	Total activos financieros	4.975	-	-	4.289	-2.182	-	7.082	1.349	-	-	-	1.349	5.732	3.626
	Total activos fijos	21.651	40	-100	6.236	-2.673	-	25.153	11.520	7	1.649	-454	12.652	12.501	10.131

Participaciones significativas

Empresas asociadas sustancialmente					
A 31/12/2020	Cuota en %	Fondos propios en miles		Resultado anual en miles	
Alemania					
ABO Wind Biomasse GmbH	100	€	61*	€	1*
B&F WP GmbH	24	€	45*	€	4*
ABO Wind Hellas Verwaltungs GmbH	100	€	24*	€	-1*
ABO Wind Verwaltungs GmbH, Wiesbaden	100	€	178*	€	3*
ABO Wind Sachverständigen GmbH, Heidesheim	100	€	127*	€	25*
ABO Wind Solutions GmbH, Wiesbaden	100	€	-20**	€	-41**
ABO Pionier AG, Wiesbaden	100	€	35*	€	31*
United Battery Management GmbH, Berlín	70	€	37*	€	9*
ABO Wind WP Adorf GmbH & Co. KG	77	€	55*	€	786*
Kabeltrasse Schwanfelder Höhe GbR	38	€	966***	€	-53***
Kabeltrasse Wächtersbach GbR	25	€	375****	€	0****
ABO Wind UW Uckley GmbH & Co. KG	23	€	2.172*	€	-130*
ABO Wind WP Berglicht GmbH & Co. KG	67	€	1.771*	€	415*
ABO Wind WP Marpingen GmbH & Co. KG	93	€	1.675*	€	149*
Windpark Alzey-Land GmbH & Co. KG	100	€	227*	€	26*
Verwaltungsgesellschaft WP Hocheifel II GmbH	100	€	24*	€	1*
Finlandia					
ABO Wind Service Oy, Helsinki	100	€	1*	€	0*
Irlanda					
ABO OMS Ltd., Dublín	100	€	19*	€	49*
Cloghervaddy WF Ltd, Dublín	100	€	-2*	€	-1*
Canadá					
ABO Wind Canada Ltd., Calgary	100	CAD	-2*	CAD	11*
Prairie Windfields Corp.	80	CAD	-131*	CAD	-32*
Prairie Sky Solar Inc.	80	CAD	-8*	CAD	-5*

A 31/12/2020	Cuota en %	Fondos propios en miles		Resultado anual en miles	
Grecia					
Energiaki Thessalias S.A.	99	€	-2.752*	€	-2.688*
Farma energiaki S.A.	99	€	-68*	€	-34*
Ekmettleusi Akiniton Megala Kalivia Single Member S.A. (MK Land)	100	€	25	€	Sin datos
Irán					
ABO Wind Iranian Ltd.	95	€	-847*	€	-275*
Colombia					
ABO Wind Colombia S.A.S., Bogotá	100	COP	42.710*	COP	44.832*
Sudáfrica					
ABO Wind Renewable Energies Ltd., Ciudad del Cabo	100	ZAR	1.430*	ZAR	878*
Túnez					
ABO Wind Tunisie SARL, Ariana	99	TND	156*	TND	155*
Tanzania					
ABO Wind Tanzania Ltd., Dar es Salaam	99	TZS	40.000 **	TZS	0 **
Polonia					
Alpine Pro 1 SP. Zo.o. (Donaborow), Breslau	100	PLN	-148*	PLN	-7*
Alpine Pro 3 SP. Zo.o. (Kepno), Breslau	100	PLN	1.009*	PLN	-166*

Participación					
ABO Kraft & Wärme AG, Wiesbaden	14	€	11.302*	€	85*

*Ejercicio 2019, **Ejercicio 2018, ***Ejercicio 2016, ****Ejercicio 2014

Balance de ABO Wind AG

Activo

	A 31/12 / en miles de €	2020	2019
A.	Activos fijos	11.878	8.083
I.	Activos intangibles	999	1.175
1.	Licencias compradas, derechos de propiedad industrial y derechos y activos similares, así como licencias de dichos derechos y activos	814	487
2.	Anticipos pagados	185	689
II.	Activos tangibles	2.930	2.773
1.	Terrenos y derechos sobre terrenos y edificios, incluidos edificios en terrenos de terceros	321	322
2.	Otras instalaciones y equipos de fábrica y oficina	2.508	2.450
3.	Anticipos efectuados y plantas en construcción	101	0
III.	Activos financieros	7.949	4.135
1.	Acciones en empresas afiliadas	2.592	861
2.	Préstamos a empresas afiliadas	4.266	2.000
3.	Participaciones	460	585
4.	Préstamos a empresas con las cuales existe una relación de participación	631	688
B.	Capital circulante	222.925	209.261
I.	Existencias	69.654	73.712
1.	Productos no acabados, trabajos en curso	104.287	80.404
2.	Anticipos pagados	4.749	3.497
3.	Anticipos recibidos por pedidos	-39.382	-10.188
II.	Cuentas por cobrar y otros activos	97.278	117.009
1.	Cuentas por cobrar comerciales	26.652	13.897
2.	Cuentas por cobrar a empresas afiliadas	60.337	91.718
3.	Deudas frente a empresas con las que existe una relación de participación	0	106
4.	Otros activos patrimoniales - de ellos con un plazo de vigencia restante de más de un año 187 (año anterior: 167)	10.289	11.288
III.	Valores	7.608	14.759
1.	Acciones en empresas afiliadas	4.237	10.812
2.	Otros valores	3.371	3.947
IV.	Efectivo en caja, saldos crediticios en el Bundesbank, saldos bancarios y cheques	48.385	3.780
C.	Cuentas de regularización	330	169
	Total del balance	235.133	217.512

Cuenta de pérdidas y ganancias de ABO Wind AG

Del 1/1 al 31/12 / en miles de €		2020	2019
1.	Ingresos por ventas	88.631	102.968
2.	Aumento de existencias de productos acabados y no acabados	32.761	11.332
3.	Otro trabajo propio capitalizado	0	233
4.	Volumen de negocios	121.392	114.533
5.	Otros ingresos operativos	4.275	2.001
6.	Coste de los materiales	-58.403	-59.922
a)	Gastos en materias primas, suministros y bienes comprados	-76	-111
b)	Gastos por servicios comprados	-58.327	-59.811
7.	Gastos de personal	-36.821	-31.937
a)	Sueldos y salarios	-31.633	-27.483
b)	Gastos sociales, pensiones y prestaciones de apoyo	-5.188	-4.454
8.	Amortizaciones	-11.180	-7.311
a)	En bienes patrimoniales inmateriales del activo fijo y material inmovilizado	-1.090	-874
b)	En bienes patrimoniales del activo circulante, en la medida en que estos excedan la depreciación habitual en la sociedad de capital	-10.090	-6.437
9.	Otros gastos operativos	-10.025	-10.051
10.	Ingresos de participaciones en empresas asociadas - de ellos de empresas asociadas: 8627 (año anterior: 12 563)	8.627	12.577
11.	Otros intereses e ingresos similares - de ellos de empresas asociadas: 1092 (año anterior 384)	1.135	385
12.	Amortizaciones de activos financieros y valores mantenidos como activos corrientes	-300	0
13.	Intereses y gastos similares - de ellos a empresas asociadas: 90 (año anterior 502)	-1.511	-1.429
14.	Impuestos sobre beneficios	-2.810	-3.051
15.	Resultado después de impuestos	14.378	15.795
16.	Otros impuestos	-39	-31
17.	Beneficio neto	14.339	15.763
18.	Colocación en reserva de beneficios	0	0
19.	Beneficio contable	14.339	15.763

Las desviaciones resultan de las diferencias de redondeo.



Aviso legal

Editor: ABO Wind AG, Unter den Eichen 7, 65195 Wiesbaden, www.abo-wind.de

Contacto: Alexander Koffka, Prensa y Relaciones Públicas

Tel.: 0611 267 65-515, fax: 0611 267 65-599, alexander.koffka@abo-wind.de

Diseño: Claudia Tollkühn

Fotos: Gabriele Röhle, Leon Tollkühn, Hervé Morand

Impresión: PRINT POOL GmbH, Taunusstein, impreso en papel reciclado
con tintas de impresión ecológicas y sin aceites minerales